

ПРОМЫШЛЕННЫЕ *Вести*

№ 9 (68)
Октябрь
2009 г.

Воронежской
области



Александр МИШИН,
Наладчик станков ЗАО «Механика»

Время диктует

Промышленный
кластер

Стр. 2

«Турбонасос» не успокаивается на достигнутом

Актуальное
интервью

Стр. 4

Воронежские крылья: новый взлет

Беседа
с руководителем

Стр. 6–7

Нам удастся работать не благодаря, а вопреки...

Борисоглебский
приборо-
строительный
сегодня

Стр. 8

«Инновационные вести»

Спецвыпуск

Стр. 12–13

Оле, оле, оле, оле! Воронеж — вперед!

ПЕРВЫЙ ТУРНИР
по футболу
на приз газеты
«Промышленные
вести»

Стр. 14–15

Энергосбережение — требование времени

Совещание
городского совета
промышленников
и предпринимателей

Стр. 16

Директору «Омеги» предъявлено обвинение

В Воронеже по делу о взрыве склада пиротехники 20 октября 2009 года органами следствия предъявлено обвинение директору фирмы «Омега» Алексею Рыжову в совершении преступления, предусмотренного ст. 218 УК РФ (нарушение правил учета, хранения и использования пиротехнических изделий, повлекшее по неосторожности смерть человека). Его обвиняют в том, что он систематически давал своим сотрудникам заведомо незаконные распоряжения об использовании в качестве склада для хранения пиротехнических изделий бывшую котельную во дворе дома 171а на улице Краснознаменной, которая не принадлежала фирме и не отвечала требованиям безопасности. Кроме того, Рыжов давал незаконные распоряжения о складировании в данном помещении неотстрелянных пиротехнических изделий и производстве там работ по их разряжению, ремонту и подготовке к вторичному использованию. Взрыв склада пиротехники компании «Омега» произошел 23 сентября в 12.33 на территории Ленинского района Воронежа. Пострадало более 50 человек, 1 погиб. Ущерб по последним данным оценивается в 40 млн рублей. На счета и имущество «Омеги» правоохранительные органы наложили арест. По ходатайству следственных органов Ленинским районным судом вынесено постановление о заключении обвиняемого под стражу. Следствие продолжается.

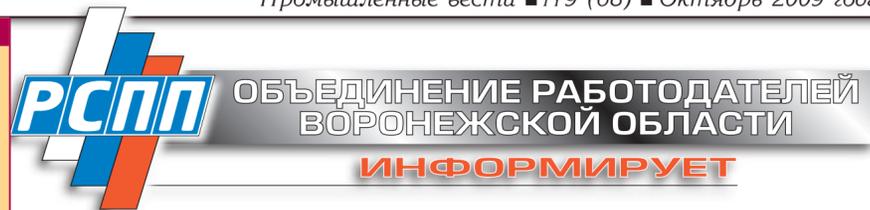
Только 15 потребителей готовы заключить прямые договоры с «Воронежэнерго»

Более 12,5 тыс. предприятий и организаций области подключаются по системе «одного окна» в ОАО «Воронежская энергосбытовая компания» (ВЭСК) и лишь 15 потребителей сообщили о своем намерении перейти на систему двух договоров. Российское законодательство в области электроэнергетики предусматривает два варианта договорных отношений на получение электроэнергии. Первый — по одному договору электроснабжения (поставки), заключаемому со сбытовой компанией. Второй — по двум, когда сбытовая компания только лишь продает электроэнергию и заключает с клиентом договор купли-продажи, а сетевая организация оказывает услуги по передаче и заключает так называемый «прямой договор».

«Выбирая второй вариант, потребитель уходит от системы одного окна, когда сбытовая компания самостоятельно регулирует его отношения с сетями по передаче электроэнергии, и все эти обязанности перекладываются на него самого», — рассказали в ВЭСК. Он получает два договора электроснабжения: на покупку, который заключается с энергосбытовой компанией, и на передачу электроэнергии, который заключается с сетевой организацией. В случае заключения отдельных договоров на покупку электроэнергии и на ее передачу увеличивается документооборот, и потребителям придется оплачивать два счета, делать два комплекта отчетных документов. Кроме того, необходимо будет контролировать потребление электроэнергии в разрезе двух договоров, строго соблюдать сроки платежей, чтобы не допустить введения ограничений и отключений электроэнергии. Большинство руководителей предприятий здраво оценивают все перспективы заключения «прямых договоров», поэтому не меняют отработанную годами схему сотрудничества с энергосбытовой компанией. Как сообщили в компании, на конец октября только 15 потребителей уведомили ВЭСК о своей готовности заключить прямой договор оказания услуг по передаче электроэнергии с ОАО «МРСК центра» — «Воронежэнерго».

Восстановление платежеспособности предприятий «Амтел-Черноземье» невозможно

Восстановление платежеспособности воронежских предприятий «Амтел-Черноземье» невозможно, считает участник рынка, близкий к процедуре наблюдения предприятий, которая завершается на ООО «Амтел-Черноземье» 5 ноября, а ОАО «Амтел-Черноземье» — 18 ноября. При этом, по предварительным данным, кредиторская задолженность ОАО превышает более 20 млрд рублей при балансовой стоимости активов около 5 млрд рублей, а ООО около 15 млрд рублей при балансовой стоимости около 3,5 млрд рублей. По мнению источника, при долге в 35 млрд рублей и активах в 8,5 млрд рублей (при этом он не исключает, что стоимость активов завышена), восстановление платежеспособности воронежских активов «Амтел» невозможно. Так, например, по неофициальной информации, Росбанк продал свой долг в воронежских активах «Амтел» в размере около 700 млн рублей холдингу «Сибур — Русские шины» всего за 25% от номинала. Наиболее вероятным развитием ситуации считается введение конкурсного производства, а затем продажа активов новому собственнику.

**ОБЪЕДИНЕНИЕ РАБОТОДАТЕЛЕЙ ВОРОНЕЖСКОЙ ОБЛАСТИ ИНФОРМИРУЕТ**

В октябре подошла к итоговому концу совместная работа ряда промышленных предприятий области и Объединения работодателей «Совет промышленников и предпринимателей» по созданию регионального кластера для работы с Газпромом. Этому событию была посвящена рабочая встреча руководителей компаний «Носмос-Нефть-Газ», «Грибановский машиностроительный завод» и Совета промышленников. В грибановскую делегацию вошли руководители практически всех подразделений завода и его ведущие специалисты. Помимо уже упомянутой цели визита гости ознакомились с опытом работы и организацией производства на «Носмос-Нефть-Газе», а также наметили пути взаимодействия в дальнейшей работе по выполнению контрактов с газовым монополистом. В ходе встречи и присутствующим присоединился господин Оге Нильсен, управляющий директор и старший партнер датской консалтинговой компании «Витус Беринг Менеджмент Лтд».

В постсоветское время было разрушено много экономических связей, в том числе и таких, которые осуществляли координирующую функцию на горизонтальном уровне объединений, представляющих собой более сложную структуру, чем привычная схема заказчик — поставщик. Новое время диктует новые условия ведения бизнеса. Ярчайшим примером в этом является работа с Газпромом, который с недавнего времени перешел на новые организационные методы работы с поставщиками. Основным требованием с его стороны служит так называемый единый исполнитель на заказываемые агрегаты и оборудование. Опыт показал, что выполнить заказ силами одного предприятия практически невозможно. Стало на самом деле важно объединиться. Так появилось пропрофессиональное сообщество, или консорциум по взаим-

**Время диктует**

действию с крупным стратегическим заказчиком. От лица кластера воронежских предприятий представлять его интересы было доверено компании «Космос-Нефть-Газ», обладающей современной научной и производственной базой и имеющей огромный опыт в работе с Газпромом и крупнейшими предприятиями нефтедоб-

ывающей и нефтеперерабатывающей промышленности. — Объединившись, мы понимаем, — говорит управляющий «ЦНО-ХИМ-МАШ», куда входит «Грибановский машинострои-



Валентина ТЕРТЕРЯН

Выгодно участвовать!

4 декабря 2009 года, в Москве, в ЦИВ «ЗСПЦентр», павильон №7, пройдет очередная Биржа субконтрактов — серия подготовленных переговоров уполномоченных представителей предприятия — Заказчика с потенциальными Поставщиками — по вопросам изготовления и поставки изделий, узлов, комплектующих по техническому заданию Заказчика. Проведение мероприятия нацелено на расширение и развитие кооперационных связей между малыми, средними и крупными промышленными предприятиями Москвы, регионов Российской Федерации и зарубежных стран.

Организатор Биржи субконтрактов — Межрегиональный центр промышленной субконтракта-ции и партнерства. Мероприятие проводится при поддержке Департамента поддержки и развития малого и среднего предпринимательства города Москвы. В организации «Биржи субконтрактов» принимают участие регио-

нальные центры субконтракта-ции — члены Национального Партнерства развития субконтракта-ции. Биржа субконтрактов войдет в деловую программу Форума «Московский партнериат 2009», который проводится по патронажем Правительства Москвы в едином комплексе с выставкой «Регионы ЦФО 2009».

Совместно с Биржей пройдут мероприятия деловой программы: — «Презентационная площадка», семинары — программа уточняется; — Совещание руководителей и специалистов региональных центров субконтракта-ции: межрегиональный обмен опытом инфраструктурной поддержки малого и среднего производственного бизнеса. В течение 2009 года Центром проведены 6 бирж субконтрактов, в которых приняли участие около 70 Заказчиков. Объем заказов, представленных на биржах субконтрактов, проведенных в 2009 году, превысил 1,7 миллиарда рублей. С подробной информацией о мероприятии можно ознакомиться на сайте www.subcontract.ru

Воронеж, вперед!

21 октября состоялось заседание правительства Воронежской области, на котором в числе основных был рассмотрен вопрос о проблемах развития инновационной деятельности на территории региона. Кроме руководителей правительства, города Воронежа и производственников отныне в заседаниях на постоянной основе будут участвовать представители Торгово-промышленной палаты, Воронежоблсвопрофа и Общественной палаты Воронежской области. Общественные организации получат возможность участия в разработке и принятии основных направлений развития области.

Мы рассматриваем важнейший вопрос о проблемах развития инновационной деятельности в Воронежской области, — сказал, открывая заседание, губернатор Алексей Гордеев. — Вот несколько тезисов из известного обращения Президента Российской Федерации Дмитрия Медведева «Россия, вперед!»: мировой экологический кризис показал — дела наши далеко не самые лучшие в научном мире, преобразования так и не увели нашу страну от униженной сырьевой зависимости; наша теперешняя экономика переняла у советской самые тяжелые пороки; она в значительной степени игнорирует потребности человека; отечественный бизнес за малым исключением не создает нужные людям вещи и технологии, торгует тем, что сделано не им, сырьем либо импортными товарами; готовые ориентиры на поддержку многочисленных мелких проектов. Мы не отрицаем той работы, которая была уже проведена в создании элементов инновационной системы области. На всегда говорим о том, что

область, имея опыт развития в двадцатом веке, имея научно-образовательные и промышленные комплексы, могла бы стать локомотивом в нашей стране в этом важнейшем деле внедрения инновационных технологий. Мы должны рассмотреть параметры ассигнований на эти цели для областных программ на 2010 год. Докладчик по данному вопросу — заместитель главы правительства и руководитель департамента промышленности, транспорта и связи Александр Гусев так обрисовал нынешнюю ситуацию и перспективы в инновациях в регионе:

— Воронежская область занимает восьмое место в стране по активности законодательной деятельности, стимулирующей развитие промышленности и инноваций. Тем не менее в инновационной сфере области выявлено и немало просчетов. Один из них — прежние ориентиры на поддержку многочисленных мелких проектов. Мы не отрицаем той работы, которая была уже проведена в создании элементов инновационной системы области. На всегда говорим о том, что

уже находилось на грани банкротства. Поводом для подачи заявления стали долги по заработной плате в размере 34 млн рублей. Кроме того, по итогам второго квартала задолженность предприятия составила 267 млн рублей, из них просроченная — 187 млн рублей. Причем большая часть долгов — краткосрочные. Выручка от основного вида деятельности была на уровне 103 млн рублей, что в 3 раза меньше, чем годом ранее. Убыток составил 92,69 млн рублей. Заем, однако, иск о банкротстве был отозван облправительством.

Александр ВАГНЕР

Воронежское облправительство выкупит «Семилюкский огнеупорный завод»

Правительство Воронежской области приобретет в собственность 75% плюс одна акция ОАО «Семилюкский огнеупорный завод» и 100% долей ООО «Семилюкские огнеупоры». Соответствующее решение было принято на совещании у губернатора Алексея Гордеева с участием членов правительства, собственников предприятия, представителей налоговой службы, антимонопольного комитета, а также Сбербанка РФ. Инициатором сделки выступил собственник — ООО «Принципал Групп» (Одинцо-

во). Сумма сделки будет символической — эквивалентной необходимым налоговым отчислениям, ей сопутствующим. Известно, что, несмотря на стабильную работу завода в третьем квартале 2009 года, на предприятии возобновились задержки по заработной плате, возникла нехватка оборотных средств, выросла задолженность по оплате за газ и электроэнергию. Между тем региональное отделение Федеральной налоговой службы подало иск о введении в ОАО процедуры наблюдения. В мае предприятие

«Кировский завод» не признает воронежский завод экскаваторов своей дочерней структурой

ОАО «Кировский завод» заявил, что ООО «Научно-производственное предприятие Воронежский завод экскаваторов» (НПП ВЗЭ), который сейчас проходит процедуру наблюдения, не является его дочерней структурой. Ранее же «Кировский завод» позиционировал НПП как «дочку», в которую к тому же было инвестировано порядка 400 млн рублей. Однако в совете директоров компании сообщили, что НПП ВЗЭ в перечне аффилированных лиц никогда не значился. По данным ЕГРЮЛ, гендиректором и единственным учредителем экскаваторного завода является Анатолий Маркеев, с января 2007 года — замдиректора по экскаваторному производству ОАО «Кировский завод», а с июня 2009-го — член его совета директоров.

Напомним, что Арбитражный суд Воронежской области в конце сентября признал заявление НПП о банкротстве обоснованным и ввел на предприятии процедуру наблюдения, сообщается в материалах арбитража. Летом этого года НПП ВЗЭ обратилось в Арбитражный суд с заявлением о признании его несостоятельным, мотивируя это тем, что стоимость имущества предприятия недостаточна для удовлетворения требований кредиторов. На начало сентября долг компании составил 467,79 млн рублей (из них задолженность по обязательным платежам — 220 тыс. рублей, задолженность по зарплате — 706 тыс. рублей). При этом активы ООО составляют порядка 260,45 млн рублей.

ООО Научно-производственное предприятие «Воронежский завод экскаваторов» специализируется на выпуске гидравлических экскаваторов. О начале реализации проекта было заявлено в конце 2006 года. Объем инвестиций оценивался в 120 млн рублей, по по данным господина Маркеева, компания вложила в оборотные активы порядка 400 млн рублей. Компания сдавала часть площадей в субаренду ОАО «Руссо-Балт Тяжкес». Чистый убыток НПП ВЗЭ за 9 месяцев 2008 года составил порядка 77 млн рублей.

ФАС разрешила ОАК приобрести 42,93% акций ВАСО

Федеральная антимонопольная служба (ФАС) разрешила ОАО «Объединенная авиастроительная корпорация» (ОАК) приобрести 42,93% акций Воронежского авиазавода. В настоящее время ОАК владеет через дочку «ОАК-Транспортные самолеты» и АК «Ил» 57,07% акций ОАО «Воронежское акционерное самолетостроительное общество» (0,25% акций ВАСО передано ОАК государству). Таким образом, ОАК давно добро на приобретение всех 100% акций ВАСО. Речь идет не о прямой покупке акций ВАСО у ее акционеров, а о конвертации акций ВАСО в акции ОАК в рамках проводимой корпорацией дополнительной эмиссии. В рамках этой конвертации акции ВАСО были оценены в 247 рублей. С учетом стоимости одной акции ОАК 1,05 рубля за одну акцию ВАСО можно получить 232,2 акции объединенной корпорации. Информации о том, насколько активно акционеры ВАСО меняют свои акции на акции ОАК, — пока нет. Кроме того, ФАС предписал ОАК исполнение всех договоров, действующих на момент одобрения сделок, и не прекращать выпуск продукции без согласования с ФАС. Кроме того, служба предписала не увеличивать цены более чем на 20% в год без предварительного уведомления ФАС с объяснением причин их изменения и обоснованием новой стоимости.

Воронежская область готовит в Роснано еще 7 заявок

В Воронежской области сейчас проходит подготовку 7 заявок, которые впоследствии планируются подать на рассмотрение Государственной корпорации «Российские нанотехнологии» (Роснано). На сегодняшний день 3 проекта проходят заключительную стадию рассмотрения в корпорации. Новые заявки, будут касаться сферы биотехнологий и энергосбережения. Ранее госкорпорация Роснано сообщила о том, что рассматривает 17 заявок от воронежских предприятий. Наиболее интересными и перспективными выглядели проекты производства присадок для производства асфальта «Воронежинтезкаучук», устройств для получения электричества за счет разницы температур корпорации «РИФ» и технологии производства ракетных двигателей «Конструкторского бюро Химавтоматики». При этом Роснано заявляло, что готово финансировать проекты при условии их уникальности, что и должны доказать претенденты в заявке. В частности, воронежская корпорация «РИФ» еще в феврале 2009 года отправила заявку, но в Роснано предложили составить новую. Объем необходимых инвестиций в реализацию проекта по производству электроэнергии с разницей температур эксперты оценивали в 1,6 млрд рублей. В воронежской компании сообщили, что новый проект заявки дорабатывается.

Федеральное государственное унитарное предприятие «ТУРБОНАСОС» — современное инновационное предприятие, включающее в себя конструкторский, производственный и экспериментальный комплексы. Основные направления деятельности — изготовление, испытания и сервисное обслуживание насосов, турбин и энергетических систем для ракетно-космической техники и базовых отраслей промышленности. Стратегическая цель предприятия — занять лидирующие позиции среди европейских производителей промышленного оборудования данного класса. О вчерашнем и сегодняшнем дне предприятия, а также перспективах развития «Промышленным весткам» рассказал генеральный конструктор — генеральный директор ФГУП «Турбонасос», доктор технических наук, профессор Сергей ВАЛЮХОВ:

— Наше предприятие организовано в 1992 году приказом главного конструктора КБХА А.Д. Конопатова на базе отдела турбонасосных агрегатов, начальником которого я был в то время. Главная идея (первый постулат) создания предприятия — оно первоначально называлось НПК «Турбонасос» — заключалась в том, чтобы конструкторские разработки в области космоса применить в базовых отрас-

С одной стороны, мы государственное предприятие. «Роскосмосом» за нами закреплено проектирование, изготовление, обслуживание турбонасосных агрегатов для жидкостных ракетных двигателей. Мы занимаемся созданием технологического задела, ведем ОКРы и НИРы по этой тематике. Создаем специальные насосы для кораблей и судов ВМФ, агрегаты стеновых автоматизированных для испытаний ЖРД.

просто ездили по предприятиям. У нас хорошая служба маркетинга и рекламы. Мы объездили практически все металлургические заводы, много нефтяных и газовых компаний. Ориентируемся на прямое общение с заказчиками.

С 2008 года очень много



ФГУП «Турбонасос»

не успокаивается на достигнутом

лях нашей экономики (горнодобывающей, нефтегазовой, лесоперерабатывающей) и развить машиностроение в этом направлении. К концу 80-х годов в этих отраслях в основном использовалось импортное оборудование.

Второй постулат — мы занимаемся только наукоемкой продукцией, которую, условно говоря, не все могут сделать в конструкторском, технологическом или производственном плане. Наукоемкая продукция требует при производстве постоянного сопровождения, поэтому было создано насосное конструкторское бюро. КБ небольшое, сейчас в нем трудится 50 человек, но, на мой взгляд, оно по разработке насосов сегодня лучшее в России.

Третий постулат — необходимо заниматься вытеснением импорта из отечественного производства. Если бы мы начали создавать насосы, турбины и системы взамен российских, то было бы труднее конкурировать на рынке. Импортный аналог заводом в несколько раз дороже российского, а потому у нас есть серьезная возможность при хорошем качестве собственной продукции потеснить его на отечественном рынке. Кроме того, решается имиджевая задача — мы развиваем свою промышленность и поддерживаем баланс доходов и расходов государства.

С самого начала мы работали как самостоятельная организация. По мере развития налогового законодательства мы стали филиалом, а затем, на рубеже 1998 — 1999 годов, преобразовались в дочернее предприятие КБХА. Когда в 2002 году вышел закон о ФГУПах, мы разделились с КБХА и с 2003 года работаем как Федеральное унитарное государственное предприятие. За прошедшее время нами разработано около 150 типов насосов, турбин и систем.

— Сергей Георгиевич, как удается выводить на таких крупных потребителей?

— Раньше, когда не был развит Интернет и коммуникационные связи, мы



С другой стороны, 90% нашей продукции гражданского назначения. Все, что нам сделано за 17 лет на предприятии, — сделано за счет прибыли предприятия. Самый большой сектор в производстве занимают химические насосы для металлургии и нефтехимии. Они изготавливаются из титана, из специальных никелевых сплавов, из химических стойких пластмасс. В свое время мы потеснили импорт с ОАО «НЛМК» и ОАО «ГМК «Норильский никель». Делаем пульсовые насосы для обогащения фабрик и металлургических заводов, насосы для нефтяников — как вертикальные, так и горизонтальные.

Сегодня у нас устойчивое положение на рынке. Самые крупные наши заказчики — ОАО «ГМК «Норильский никель», ОАО «АК «Транснефть», ОАО «Роснефть», ОАО «Лукойл», ЗАО «Полос Золото», ОАО «Кирово-Чепецкий химический комбинат» и др.

— Сергей Георгиевич, как удается выводить на таких крупных потребителей?

— Раньше, когда не был развит Интернет и коммуникационные связи, мы

просто ездили по предприятиям. У нас хорошая служба маркетинга и рекламы. Мы объездили практически все металлургические заводы, много нефтяных и газовых компаний. Ориентируемся на прямое общение с заказчиками.

С другой стороны, 90% нашей продукции гражданского назначения. Все, что нам сделано за 17 лет на предприятии, — сделано за счет прибыли предприятия. Самый большой сектор в производстве занимают химические насосы для металлургии и нефтехимии. Они изготавливаются из титана, из специальных никелевых сплавов, из химических стойких пластмасс. В свое время мы потеснили импорт с ОАО «НЛМК» и ОАО «ГМК «Норильский никель». Делаем пульсовые насосы для обогащения фабрик и металлургических заводов, насосы для нефтяников — как вертикальные, так и горизонтальные.

Сегодня у нас устойчивое положение на рынке. Самые крупные наши заказчики — ОАО «ГМК «Норильский никель», ОАО «АК «Транснефть», ОАО «Роснефть», ОАО «Лукойл», ЗАО «Полос Золото», ОАО «Кирово-Чепецкий химический комбинат» и др.

— Сергей Георгиевич, как удается выводить на таких крупных потребителей?

— Раньше, когда не был развит Интернет и коммуникационные связи, мы

просто ездили по предприятиям. У нас хорошая служба маркетинга и рекламы. Мы объездили практически все металлургические заводы, много нефтяных и газовых компаний. Ориентируемся на прямое общение с заказчиками.

ной продукции. Идет прямой обмен мнениями, круглый стол. После каждой такой конференции появляются новые заказы.

— Как сказались кризис на работе вашего предприятия?

— До июля этого года у нас вообще не было проблем. Начиная с июля, некоторые компании — их немного — стали задерживать оплату выполненных заказов на поставленную продукцию. Но эти финансовые трудности не повлияли на социальную сферу и своевременную выплату зарплат. Конечно, инвестиционные проекты в базовых отраслях сократились, но падение заказов в одной сфере компенсируется их увеличением в другой.

Кризис коснулся базовых отраслей только в плане инвестиционных проектов, но никто не приостановил добычу нефти или руды, выплавку металла и т. д. А наши агрегаты и системы используются в технологической цепочке соответствующего производства.

Кризис позволяет остановиться, оглянуться и принять какие-то новые решения, потому что в спешке зарабатывания денег, этого можно и не заметить.

Есть планы помимо существующей инновационной производственной фирмы создать еще два-три предприятия в Воронеже, которые занимались бы серийным выпуском насосов по отдельным направлениям.

— Как складывается сотрудничество с таким известным насосом предприятием, как ОАО «ГМК «Норильский никель»?

— С Норникелем у нас давние партнерские отношения. Это самый мощный, самый крупный наш заказчик еще со времен, когда мы были в составе КБХА. В марте следующего года исполнится 20 лет нашему прямому партнерству. Сотрудничество с Норникелем началось с разработки импортозамещающей продукции — за 10 лет мы поменили практически все химические и пульсовые насосы иностранного производства.

В свое время мы провели обследование основных подразделов комбината и составили перечень, по которому до сих пор поставляем туда оборудование. В 2005 году мы организовали встречу руководства Роскосмоса и «Норникеля», подписали протокол, по которому работаем до сих пор. Я от Роскосмоса был назначен руководителем этой работы. В 2006 году представители 15 компаний, входивших в Роскосмос, провели комплексное обследование комбината и составили перечень проблемных вопросов. Всего их было 190. За три года решены 45 из них, сейчас методично продолжается работа

в этом направлении, причем «Турбонасос» руководит ею. Мы частично загружаем работой КБХА, механический завод и еще несколько фирм в Воронеже и области. Входящем году нами были выполнены 5 заданных ОКР для «Норникеля», причем некоторые темы государственного масштаба.

— Сергей Георгиевич, чем отличается продукция «Турбонасоса» от аналогов, в том числе, зарубежных?

— Наша продукция защищена как интеллектуальная собственность. Получены 30 патентов на изобретения и полезные модели. Несмотря на то что наши изделия дешевле, чем импортные, в них применяются более качественные материалы. В свое время на НЛМК поставились немецкие химические насосы из титана, которые через 9 месяцев выжили из строя. Мы заменили их своими насосами, которые служат почти 3 года. Российские потребители делают выбор в пользу отечественной продукции еще и потому, что зарубежные фирмы закупают у своих насосов, предлагая по цене самого насоса.

— Какие перспективные разработки ведутся в настоящее время?

— Мы занимаемся созданием турбонасосных агрегатов для нефтеперерабатывающих заводов, а также первого в мире турбокомпрессора на магнитных опорах. Разрабатываем новый ряд насосов для нефтяников взамен импортных. Это очень перспективное направление государственного масштаба, которое потребует мощной кооперации в регионе.

Мы стараемся работать по нефти и газу эволюционно, при этом сохранить и потенциал предприятия, и кадры. Численность работников предприятия в настоящее время 400 человек. У нас сложилась оптимальная структура. Если будем развивать производственные мощности в Воронеже, то надо будет наращивать коллектив. Самое главное — не потерять рынок, КБ и сборочное производство. А механическую обработку, заготовительные операции можно делать по кооперации. Так работает весь мир. Чем выше степень кооперации, тем ниже издержки. В регионе очень большой промышленный и интеллектуальный потенциал. Его надо использовать. Еще в 2003 году мы открыли в ВГТУ кафедру нефтегазового оборудования. Есть все необходимое — наука, кадры, развитое машиностроение, кафедра, на которой готовятся специалисты, — чтобы создать в Воронеже мощный российский насосный центр. Кроме нас этим направлением в Воронеже занимаются еще несколько фирм. Монополия к хорошему не приводит. А конкурентная среда даже в пределах одного региона заставляет постоянно повышать качество продукции и не успокаиваться на достигнутом.

— Сергей Георгиевич, чем отличается продукция «Турбонасоса» от аналогов, в том числе, зарубежных?

— Наша продукция защищена как интеллектуальная собственность. Получены 30 патентов на изобретения и полезные модели. Несмотря на то что наши изделия дешевле, чем импортные, в них применяются более качественные материалы. В свое время на НЛМК поставились немецкие химические насосы из титана, которые через 9 месяцев выжили из строя. Мы заменили их своими насосами, которые служат почти 3 года. Российские потребители делают выбор в пользу отечественной продукции еще и потому, что зарубежные фирмы закупают у своих насосов, предлагая по цене самого насоса.

— Какие перспективные разработки ведутся в настоящее время?

— Мы занимаемся созданием турбонасосных агрегатов для нефтеперерабатывающих заводов, а также первого в мире турбокомпрессора на магнитных опорах. Разрабатываем новый ряд насосов для нефтяников взамен импортных. Это очень перспективное направление государственного масштаба, которое потребует мощной кооперации в регионе.

Мы стараемся работать по нефти и газу эволюционно, при этом сохранить и потенциал предприятия, и кадры. Численность работников предприятия в настоящее время 400 человек. У нас сложилась оптимальная структура. Если будем развивать производственные мощности в Воронеже, то надо будет наращивать коллектив. Самое главное — не потерять рынок, КБ и сборочное производство. А механическую обработку, заготовительные операции можно делать по кооперации. Так работает весь мир. Чем выше степень кооперации, тем ниже издержки. В регионе очень большой промышленный и интеллектуальный потенциал. Его надо использовать. Еще в 2003 году мы открыли в ВГТУ кафедру нефтегазового оборудования. Есть все необходимое — наука, кадры, развитое машиностроение, кафедра, на которой готовятся специалисты, — чтобы создать в Воронеже мощный российский насосный центр. Кроме нас этим направлением в Воронеже занимаются еще несколько фирм. Монополия к хорошему не приводит. А конкурентная среда даже в пределах одного региона заставляет постоянно повышать качество продукции и не успокаиваться на достигнутом.

Мы стараемся работать по нефти и газу эволюционно, при этом сохранить и потенциал предприятия, и кадры. Численность работников предприятия в настоящее время 400 человек. У нас сложилась оптимальная структура. Если будем развивать производственные мощности в Воронеже, то надо будет наращивать коллектив. Самое главное — не потерять рынок, КБ и сборочное производство. А механическую обработку, заготовительные операции можно делать по кооперации. Так работает весь мир. Чем выше степень кооперации, тем ниже издержки. В регионе очень большой промышленный и интеллектуальный потенциал. Его надо использовать. Еще в 2003 году мы открыли в ВГТУ кафедру нефтегазового оборудования. Есть все необходимое — наука, кадры, развитое машиностроение, кафедра, на которой готовятся специалисты, — чтобы создать в Воронеже мощный российский насосный центр. Кроме нас этим направлением в Воронеже занимаются еще несколько фирм. Монополия к хорошему не приводит. А конкурентная среда даже в пределах одного региона заставляет постоянно повышать качество продукции и не успокаиваться на достигнутом.

Мы стараемся работать по нефти и газу эволюционно, при этом сохранить и потенциал предприятия, и кадры. Численность работников предприятия в настоящее время 400 человек. У нас сложилась оптимальная структура. Если будем развивать производственные мощности в Воронеже, то надо будет наращивать коллектив. Самое главное — не потерять рынок, КБ и сборочное производство. А механическую обработку, заготовительные операции можно делать по кооперации. Так работает весь мир. Чем выше степень кооперации, тем ниже издержки. В регионе очень большой промышленный и интеллектуальный потенциал. Его надо использовать. Еще в 2003 году мы открыли в ВГТУ кафедру нефтегазового оборудования. Есть все необходимое — наука, кадры, развитое машиностроение, кафедра, на которой готовятся специалисты, — чтобы создать в Воронеже мощный российский насосный центр. Кроме нас этим направлением в Воронеже занимаются еще несколько фирм. Монополия к хорошему не приводит. А конкурентная среда даже в пределах одного региона заставляет постоянно повышать качество продукции и не успокаиваться на достигнутом.

— Сергей Георгиевич, чем отличается продукция «Турбонасоса» от аналогов, в том числе, зарубежных?

— Наша продукция защищена как интеллектуальная собственность. Получены 30 патентов на изобретения и полезные модели. Несмотря на то что наши изделия дешевле, чем импортные, в них применяются более качественные материалы. В свое время на НЛМК поставились немецкие химические насосы из титана, которые через 9 месяцев выжили из строя. Мы заменили их своими насосами, которые служат почти 3 года. Российские потребители делают выбор в пользу отечественной продукции еще и потому, что зарубежные фирмы закупают у своих насосов, предлагая по цене самого насоса.

Валерий БОГУШЕВ

В Москве состоялось заседание правительственной комиссии по инвестиционным проектам, имеющим общегосударственное значение, под председательством вице-премьера РФ Дмитрия Козака

Масловская промзона получила зеленый свет

Из семи заявленных на рассмотрение Комиссии региональных проектов без замечаний было принято четыре, в том числе и Воронежский проект Масловской промышленной зоны (в частности, строительство производственно-логистического комплекса «Армакс» к 2013 году). Предварительно проект прошел государственную экспертизу, все необходимые соглашения, получил положительное заключение Внешэкономбанка и Инвестиционной комиссии в рамках Международного экономического форума в Сочи.

Целью инвестиционного проекта является создание коммунальной, энергетической и транспортной инфраструктуры для строительства производственно-логистического комплекса «Армакс Групп» по производству сэндвич-панелей, минеральной ваты и систем жизнеобеспечения на территории с. Масловка Воронежской области. Планируется, что строительство производственно-логистического комплекса «Армакс Групп» будет осуществлено за счет средств инвестора, а реконструкция и строительство инфраструктуры будут проходить за счет средств консолидированного бюджета субъекта и Инвестиционного фон-

да. Собственные средства инвестора составят 1 млрд 424,8 млн руб., заемные средства инвестора — 3 млрд 120 млн руб., средства регионального бюджета Воронежской области — 120,61 млн руб., бюджетные ассигнования Инвестиционного фонда РФ — 427,62 млн руб.

Индустриальная зона «Масловская» ориентирована на промышленный сектор. Ее площадь составляет 250 га. Ожидается, что на ее территории будет создано около четырех тысяч рабочих мест. Проект находится в районе расположения маслоперерабатывающего завода «Бунге СНГ».

Армакс Групп специализируется на производстве строительных конструкций, в частности, сэндвич-панелей и оборудования для систем вентиляции и кондиционирования. Компания создана в 2003 году, ее головной офис находится в Санкт-Петербурге. Группа включает два производственных комплекса в Санкт-Петербурге и Ростовской области, имеет представительства в Москве, Ростове-на-Дону и Воронеже. По собственным оценкам, доля рынка компании в масштабах России составляет 5%.

Алла ВЛАСЕНКО



Может ли быть успешным предприятие, не заботящееся о своих работниках? Праздник — разумеется, нет. А о тех, кто уже закончил свой трудовой путь? О ветеранах? Руководство Грибановского машиностроительного завода считает, что забывать о людях, отдавших все свои силы производству, никогда не стоит. В день профессионального праздника машиностроителей для них была организована встреча с посещением родного предприятия, и директор Сергей Наньшев вместе с главным инженером подробно рассказали о сегодняшнем дне завода и планах на будущее.

Мы шли с ветеранами по территории завода, и словно время повернулось вспять. О далеких пяти годах рассказывает Виктор Иванович Горшенев, отработавший на предприятии 40 лет, из них 19 — заместителем директора.

— Я здесь работал с 1961 года. После войны необходимо было вернуть оборудование на дублильно-экстракционный завод, но дубовые массивы Теллермановского лесхоза уже иссякли, поэтому было

решено организовать механический завод. Оборудование шло в счет репараций из Германии. Завод уникальный — в Воронежской области такого больше не было. Почему? Потому, что мы могли делать все — и пресовое оборудование, и станки для легкой промышленности, оборудование для велелки кожи, меха, обуви. Когда все развалилось с распадом СССР и порушились связи, огромный спрос остался на некоторые виды продукции. Но завод остано-

И дорог мне родной завод...

вился. Сначала окна в цехах были заделаны 4-миллиметровым стеклом, а потом стекло все побило... Теперь производство завода организовано новое производство. Газовая и нефтяная промышленность развивается. Вся страна живет за счет. Видишь, как они все заделали — там, где раньше выбитые стекла были? Светло, хорошо, уютно. Сейчас пока по сложности этот завод — 10 процентов от того, что было в годы расцвета, но уверен, что у него все еще впереди.

Директор завода ведет ветеранов по цехам, давая подробные разъяснения: — Мы планируем здесь организовать стальное литье. Здесь будет склад, где все будет разгружаться: заготовки, литье. Для готовой продукции тоже будет склад из двух частей. Я думаю, года за два, за три — осилим.

Они смотрят на реконструирующиеся помещения, на устанавливаемую новую продукцию и вспоминают... Иван Федотович Кортуну — один из старейших работников завода.

— Я работал тут газосварщиком с 1951 года. Родился в 1926 году. Сначала закончил авиашколу, готовился воевать летчиком, но война закончилась, и нас расформировали. Пришел в кузнечно-сварочный цех. Там тогда выпускали сушильные машины для промышленности. На что я обратил внимание? Во-первых, резки не было, делали все вручную, зубилом. И вот пришел, удивился — почему зубилом? Пошел к начальнику цеха Василию Степановичу Шишкову. Говорю — так и так, что ж у вас тут? Он говорит — специалистов нет. Ну, а я пришел по четверто-

му разряду, освоил резку, в том числе по алюминию — тоже в районе у нас его никто не производил. А я же из авиации... В общем, видел резку. То зубилом работать, а то — резать! Это ж большое дело. То, когда рубят заготовку, один ее держит, второй зубило держит, третий кувалдой бьет.

— Вы сделали распределение? — Вот я и не догадался. Кто-то за меня это оформил. Те, которые пограмотнее. Я это так понял — как никак, прогресс. Я проработал до 1981 года, притом в одном помещении. На одном рабочем месте была наша сварка, так я и проработал 33 года в одном углу. Награжден орденом Ленина.

— Получается, завод для Вас действительно, как дом родной? — Да, да, да. Мы продолжаем обход территории, и ветераны отменяют добротное новое ограждение, заасфальтированные дорожки и свежие газоны. А еще мы видим, как устанавливается новая Доска почета. Это — тоже примета, показывающая оживление руководителей к своим работникам.

Филатов Виктор Михайлович — один из представителей заводских династий. — В пятидесятом году 5 мая поступил учеником

и доработал до 1994 года. Выбрали меня старшим мастером. Работал в мехоборочном цехе. Директор перевел меня колесные машины для текстильной промышленности собирать. Барабаны делали у нас тут на заводе для кожевняной промышленности. У меня здесь вся семья работает. Жена Нина Васильевна работала маляром в 5 цехе. Дети тоже на заводе — сын Алексей работал токарем, сейчас он тут — заместитель главного инженера. Другой сын Николай работал сварщиком во 2 цехе. Дочь Серафима работала на мостовом кране в 4 цехе. Награжден в 1986 году орденом Трудового Красного Знамени.

Виктор Михайлович рассказывает свой короткий расказ и спешит вслед за своими товарищами на праздничный обед. Они идут рядом — два друга орденосна Филатова и Кортуну, а я смотрю им вслед и понимаю, что пока на Грибановском машиностроительном жива память о ветеранах, пока не прервалась, говоря словами поэта, «связь времен», завод будет развиваться и крепнуть.

Без уважения к прошлому не может быть успешною настоящего и будущего.

Александр ШУШЕНЬКОВ

«Прямо от порога нас ведет дорога», — так поется в песне из известного телесериала. И если дорога такая же красивая, как песня, то хочется верить, что она приведет к заветной цели. Жаль, что путь к ней по плохой дороге окажется намного длиннее. Для того, чтобы автомобильные магистрали приносили людям удобство и радость, трудится огромная армия профессионалов дорожной отрасли. Так уж сложилось, но в этом году произошло резкое сокращение финансирования дорожных работ, что, бесспорно, потребовало оперативного изменения в деятельности различных предприятий отрасли. Не обошли трудности и ООО «БДРСУ №2».



Сегодня же от всей души поздравляю работников нашего коллектива с их наступающим профессиональным праздником. Желаю всем доброго здоровья, достатка, счастья и семейного благополучия, а также — несмотря ни на какие временные трудности — уверенности в завтрашнем дне. Особо хочу отметить и поблагодарить за добросовестный труд прораба С.Мосягина, В.Гриневича, Н.Богомолова, мастера В.Титова-

ского, гл. механика С.Копнова, механиков В.Мясникова, В.Кабанова, машинистов укладчика асфальтобетона И.Попова, А.Чернова, машинистов смесителя асфальтобетона В.Пармузина, машинистов дорожных машин А. Керносова, В.Бердникова, А.Тлустенко, водителей Д.Заваженко, В.Горянина, В.Сизова.

Анатолий ХВАСТУНОВ, генеральный директор ООО «БДРСУ №2»

Страховая компания ИВГ застрахует автопарк «Воронежоблгаз»

Страховая компания ИВГ (Воронеж) выиграла открытый конкурс на право обязательного страхования автогражданской ответственности (ОСАГО) автопарка ОАО «Воронежоблгаз» из 662 автомобилей. По условиям конкурса компания ИВГ обеспечит страховую защиту автотранспорта на сумму 264,8 млн рублей сроком на 1 год. Помимо ИВГ в конкурсе принимали участие страховые компании «Росгосстрах» и «Согаз». По словам начальника Департамента автострахования страховой компании ИВГ Оксаны Афанасьевой, определяющими факторами, обусловившими победу ИВГ в конкурсе, стали качество и скорость оказываемых услуг, а также успешный опыт работы компании с крупными автопарками, в том числе и на рынке ОСАГО.

ОАО «Воронежоблгаз» — обслуживает около 17 тыс. км газовых сетей. В состав ОАО «Воронежоблгаз» входит 19 структурных подразделений, 16 из которых расположены в районах области. По итогам 2008 финансового года чистая прибыль предприятия составила 99,1 млн рублей.

ЗАО «Страховая бизнес группа» (ИВГ) работает на рынке 12 лет и является крупнейшей региональной универсальной страховой компанией Центрально-Черноземного региона. Компания осуществляет полный спектр страховых услуг — страхование имущества, ответственности, личное страхование. Уставный капитал — 300 млн рублей. Компания имеет рейтинг надежности «В+» от рейтингового агентства «Эксперт РА». Является действительным членом Всероссийского Союза Страховщиков, Российского Союза Автостраховщиков, Национального союза Агростраховщиков, Союза машиностроителей России, Российской ассоциации авиационных и космических страховщиков. ИВГ дважды становилась лауреатом общественной премии в области страхования «Золотая Саламандра» в номинации «Лучшая региональная страховая компания».

Реконструкция замка принцессы Ольденбургской обойдется в 40 млн евро

20 октября представители немецкой компании ONIKSDATA представили воронежским властям проект реконструкции замка принцессы Ольденбургской (Рамонский район) и строительства на близлежащей территории целого туристического комплекса общей стоимостью 40 млн евро, стало известно в ходе презентации. С инициативой строительства комплекса выступила немецкая компания ONIKSDATA. Проект реконструкции также разрабатывают немецкими инвесторами. Включает в себя восстановление самого памятника, в котором впоследствии разместятся ресторан, зал для конференций и т. д. К тому же предполагается строительство гостиницы «Замок Рамонн» (6,2 тыс. кв. м) на 44-100 номеров, возведение часовни, поля для гольфа (для чего снесут здание старого сахарного завода), конюшен, городского парка. Немецкими инвесторами анонсируется парковка на 32 места, Кавалерский, Святский и Чайный домики, которые в основном будут отданы под рестораны, магазины и т. д., а также медцентра в бывшем имении Ольгино. Управляющий ONIKSDATA Томас Ильфтрих отметил, что на реконструкцию замка планируется привлечь целую группу инвесторов, в числе которых один из европейских медцентров.

В свою очередь Алексей Гордеев отметил, что инвестиционный проект со стороны российских партнеров не встретится. Областное правительство, по его словам, возьмет на себя обязательство предоставить жилые жителям близлежащих ветхих домов, которые потребуются снести для возведения гостиничного комплекса. Также губернатор пообщал немецким инвесторам решить вопрос с землями замка (они находятся в федеральной собственности), для чего намерен обратиться в правительство РФ с предложением передать объект в областную собственность и уже на местном уровне решать вопрос о предоставлении этих земель в аренду инвестору. По его словам, реализацию проекта немецкие партнеры намерены начать уже в следующем году.

ONIKSDATA представляет собой общество по развитию экономического сотрудничества с регионами России. Компания основана в 2008 году. Специализируется на предоставлении услуг консалтинга и маркетинга инвесторам и др.

«ВТБ Страхование» застраховало груз воронежского Тяжмехпресса

Воронежский филиал «ВТБ Страхование» застраховал груз ОАО «Тяжмехпресс» на 4,5 млн евро. Договор заключен «с ответственностью за все риски» и включает в себя все операции разгрузки, погрузки, перегрузки, а также хранение груза. Застрахована транспортировка железнодорожным и водным транспортом горячештамповочного кривошипного пресса по маршруту Воронеж — порт Новороссийск — Гонконг.

Страна без крыльев выглядит печально, ей не хватает полета... Именно поэтому наши чаяния сегодня связаны с развитием «крылатой промышленности» и высоких технологий.

Воронежский авиационный завод, как по старинке говорят воронежцы, сегодня же это ОАО «Воронежское акционерное самолетостроительное общество», переживает второе рождение. В начале 2000-х руководством и специалистам этого предприятия пришла в голову блестящая идея — строить не только Илы, но и Аны. Которые, заметим в скобках, в конце 50-х годов прошлого века производились на этом предприятии, но более двух десятилетий назад здесь воцарились широкофюзеляжные Илы. После очень тяжелых со-

— Наше предприятие, как, наверное, и другие крупные предприятия Воронежской области, уникально тем, что оно было и остается не чисто промышленным объектом, а в определенной мере социумом. В этом социуме, помимо производства самих самолетов, имеются еще Дворец культуры, стадион, детский оздоровительный лагерь, турбаза, кирпичный завод, строительный комплекс, комплекс по производству товаров народного потребления, гостиница, комбинат общественного питания, транс-



Воронежские крылья:

портный цех и пр. К тому же есть службы, обеспечивающие завод теплом, светом, водой. Это все относится на себестоимость производимой нами продукции. Содержать данные объекты в полной мере расточительно, да и не нужно. К тому же некоторые из них, к примеру, Дворец культуры и стадион загружены нами минимально, хотя востребованы. Поэтому и были предприняты шаги в сторону обособления этих структур и выделения их в дочерние предприятия. Смысл реформ в том, что собственник не изменяется. Предприятие, как располагала всей этой базой, так и будет располагать в дальнейшем, объекты же будут передаваться в аренду. Естественно, завод заключает с ними договоры на ту долю оказания услуг, которая гарантированно должна быть обеспечена предприятию, а на все остальное у них по-прежнему сохраняется возможность догрузки через дополнительные работы на рынке.

И сегодня можно сказать, что общая численность работников предприятия, которая была свыше 10 тысяч человек, не изменилась, но она реструктурировалась, разложившись на основное производство, в котором задействовано порядка семи тысяч человек, и сопутствующие.

— Виталий Юрьевич, наверное, все эти преобразования не случайны и связаны с новой вехой в жизни предприятия? Можно ли сказать, что такому подходу к кадровой политике способствовали программы по выпуску самолетов — и прежние, и новые?

— Реорганизация производства назрела давно. Пе-



бытый 90-х годов прошлого века, когда в промышленности произошел резкий спад, а в самолетостроении просто крах, конструкторское бюро им. Антонова и воронежские авиастроители решили строить гражданский самолет — новый Ан. Это был настоящий прорыв в будущее в рамках не только воронежского, но и отечественного самолетостроения.

И вот 1 октября текущего года «ВАСО» передал для ГТК «Россия» первый самолет Ан-148. Какова же дальнейшая судьба производства Анов и вообще — судьба этого уникального предприятия? И — не что день грядущий нам готовит, а как мы готовимся к нему? Обо всем этом мы беседуем с генеральным директором ОАО «ВАСО» Виталием ЗУБАРЕВЫМ.

Финанс Ко». Это двигатели, это шасси, это интерьер самолета и др.

— И как поставщики — не подводят?

— На сегодняшний день ситуация с третьим — товарным самолетом критическая. Связано это с тем, что на предприятие до сих пор не поставлены ни двигатели, ни шасси. Мы надеемся, что в скором времени шасси с нашей воронежской таможни попадет на территорию завода. Срока поставок двигателей от «Ильюшин Финанс Ко» на третий самолет мы не имеем.

реоснащая отдельные производственные участки высокотехнологичными станками и технологиями, а также внедряя аутсорсинг, мы делаем только первые шаги, чтобы создавать авиалайнеры по современным цифровым технологиям. Хотя мировые лидеры самолетостроения перешли на автоматизированный выпуск самолетов еще в прошлом столетии. Особенностью данного момента является то, что преобразование системы управления предприятием, обновление станочного парка, переход на новые технологии совпали с освоением новых самолетов. Однако это несколько не умаляет достоинств нашей продукции, просто в связи с устаревшей технологией у нас больше издержек. Производственные программы, которые были намечены ранее и включали в себя постройку трех широкофюзеляжных самолетов Ил-96 различных модификаций в этом году, нами успешно реализуются. Мы построили один самолет Ил-96-300 для управлениями президента и два гру-

зовых самолета Ил-96-400Т для авиакомпании «Полюс». К тому же в плане этого года, утвержденном Объединенной авиастроительной корпорацией (ОАК), фигурировал выпуск четырех самолетов Ан-148. Хотя мы заявляли, что четыре планера построить сможем, но в эксплуатацию в 2009 году передадим только три самолета Ан-148. На сегодняшний момент первый самолет этого класса мы уже передали для авиакомпании ГТК «Россия», сейчас завершаются процедуры регистрации данного воздушного судна. И мы надеемся, что с ноября этот самолет начнет осуществлять свои перевозки. По контракту второй лайнер мы должны отдать в ноябре, третий — в декабре. Исходя из того, что зоны ответственности по самолету Ан-148 разделены и самолет строится в кооперации с украинскими предприятиями, естественно, сроки поставок воздушных судов поставлены в зависимости от сроков поставок комплектующих. Тем более что 14 наименований этих комплектующих поставляют сам «Ильюшин

прекрасно понимаю, что сдвиг по времени в реализации выпуска этого самолета приведет к тому, что его придется сдавать в следующем году.

— Что же остается делать предприятию в такой ситуации?

— Мы переработали с украинскими партнерами все сроки строительства авиасудов. И приняли решение по изменению кооперации, которая раньше предполагала объем 50 на 50 — как по ценовой политике, так и по трудоемкости в строительстве этого самолета. С 1 января предприятие будет производить фюзеляж планера самолета Ан-148 полностью. Наверное, легче сказать, что остается за украинской стороной. Это — крылья для самолета. У нас уже изготавливается первый фюзеляж воронежского производства; по счету он будет седьмым в этой линейке. Мы получили из Украины три самолетокомплекта планерных агрегатов — они находятся на заводе — и рассчитываем, что свои обязательства Украина по поставке консольной части крыла выполнит. Исходя из этого мы несколько изменили свою производственную программу на следующий год. Хотя движемся четко в намеченных ориентирах на 2015 и 2025 годы.

— Какая же перспектива у поставки самолетов этой марки более реальна — до 2015 или до 2025 года?

— Вообще в бизнес-плане самолета Ан-148 первоначально рассматривался план выпуска 350 самолетов — это общая программа, затем, когда оценили рынки, цифра дошла до 254, а на сегодняшний мо-



НОВЫЙ ВЗЛЕТ

мент, с учетом того, что самолет Superjet 100 выйдет на рынок, заложили, на мой взгляд, более оптимальную цифру — 198 самолетов Ан-148. Сегодня договорились и согласованиям подкреплено изготовление 102 машин. Основные заказчики — ГТК «Россия», авиакомпания «Полюс», «Атлант-Со-

148-200 с удлиненным фюзеляжем, который позволит перевозить на борту уже 99 пассажиров вместо 85. Ведется работа по созданию грузовой версии этого воздушного судна. Перед работником поставлена задача по созданию VIP-версии, поскольку этим самолетом заинтересовались уп-

Самолет Ан-148 — детище АНТК им. О.К. Антонова, компании, имеющей хорошие традиции. В этом самолете антоновцам удалось применить новые современные технологии, работа с которыми, мы будем развивать и сами. А то, что данный самолет имеет возможность приземлять-

можность посадки самолета в «слепом» режиме... Можно еще долго рассказывать про этот самолет, потому что он для предприятия в ближайшей перспективе является основным продуктом. Однако хочу отметить, что и серийно выпускаемый самолет Ил-96 с производства не снимается. Хотя накануне инаугурации губернатора в воронежских СМИ прошла информация, что Воронежский авиазавод закрывается, его ликвидируют, и самолеты больше выпускаться не будут. Но, как говорится, — «не дожидаться!»

Эксплуатируется первый Ил-96-400Т, самолет совершил уже четыре рейса. Первый рейс — это Мюнхен — Шанхай. Самолет на борту перевозит 80 тонн груза, показал хорошие характеристики по расходу топлива, удлиненная версия фюзеляжа по сравнению с Ил-96-300 (пассажирская версия) дала определенный эффект.

К тому же мы приступили к подготовке производства военно-транспортного самолета Ил-112В, который строится в рамках заказа Минобороны. Сейчас авиационный комплекс им. С.В. Ильюшина завершает передачу нам конструкторской документации по утвержденному графику.

Вообщем, у предприятия сегодня имеется шанс показать, на что оно способно. И приятно было слышать слова президента ОАК Алексея Федорова: «Воронежский авиационный завод никогда никого не подводил». Теперь трудовому коллективу остается только одно, доказать, что он не разучился работать.

Беседовал Павел МАНЖОС

Воронежский бизнесмен купил вторую авиакомпанию

Воронежский бизнесмен, председатель совета директоров ГК «Новые строительные технологии» Николай Уланов вместе с партнерами приобрел еще одну российскую авиакомпанию. Покупателем выступила авиакомпания AirVolga (базируется в Волгограде), контролируемая воронежской группой «Новые строительные технологии» (НСТ). В настоящее время она проводит программу обновления парка авиакомпании и планирует приобрести 10 самолетов Canadian Regional Jet-200 (CRJ-200) с целью открытия новых рейсов. Ранее Николай Уланов говорил, что при благоприятных обстоятельствах в 2009-м у компании будет десять CRJ-200LR, а в следующем году количество машин увеличится до 20-30 бортов.

Контрольный пакет AirVolga (юридически — ООО АК «Волга-Авиаэкспресс») принадлежит воронежской группе НСТ Николая Уланова. Владеет парком из трех самолетов Як-42Д и двух Ту-134А.

Ужесточение федеральных законов не остановило производство

Воронежские спиртзаводы «Пираква» и «Ильмень» не будут закрыты из-за ужесточения федеральных законов об утилизации отходов, так называемой барды. Генеральный директор ООО Спиртзавод «Пираква» (Бутурлиновский район Воронежской области) Виталий Енин сообщил, что предприятие модернизировало систему утилизации послеспиритовой барды еще в начале 2008 года. Когда законодатели всерьез озоботились проблемой утилизации барды, проблема в «Пиракве» уже находилась в стадии решения. На заводе действовал цех, который позволял перерабатывать барду, но 100% утилизации он не обеспечивал. В связи с этим пришлось установить дополнительное оборудование на цехе, стоимость которого составила от 60 до 90 млн рублей.

Послеспиритовая барда является основой для получения кормопродуктов: белкового («Дрожжи кормовые») и белково-углеводного («Средство кормовое белково-углеводное обогащенное на основе зерновой барды»). «Пираква» занимается производством как белковых, так и белково-углеводных кормопродуктов. Барда — основной отход при производстве спирта из пищевого сырья, в частности, из зерна. Отходы сами по себе могут использоваться в дальнейшем для производства кормов, однако если их не утилизировать, отходы барды могут привести к достаточно серьезным экологическим загрязнениям. В связи с этим правительство России обязало спиртзаводы установить дополнительное оборудование еще в 2007 году. Однако четких указаний по поводу того, каким должно быть оборудование, не было, и спиртзаводы не спешили его покупать, поэтому депутаты перенесли сроки его введение на 1 января 2009 года. За время отсрочки ситуация на алкогольном рынке коренным образом не поменялась, так что сроки вступления закона в силу были перенесены на январь 2010 года. Также Совет Федерации определил перечень необходимых требований по установке оборудования. В случае несоответствия необходимым требованиям налоговые инспекции могут приостановить действие лицензий спиртзаводов. Федеральные участники алкогольного рынка на конференции в Воронеже настаивали на отсрочке введения закона об утилизации барды, однако воронежские спиртзаводы их инициативу не поддержали.

ООО Спиртзавод «Пираква» входит в ГК ЛВЗ «Бутурлиновский». Мощности ЛВЗ — 2,4 млн дал в год. Основные торговые марки — «Довгань», «Бутурлиновская», «Русская легенда».

На строительство вокзала «Воронеж-3» привлекут инвесторов

Юго-Восточная железная дорога (Ю.-В. ж. д., филиал РЖД) займется активными поисками для строительства вокзала «Воронеж-3» инвестора, который возьмет на себя фактически все расходы по реализации проекта. На сегодняшний момент средств на строительство такого крупного объекта у РЖД нет. На каких условиях железнодорожники планируют привлечь инвестора, пока неизвестно. Однако впоследствии инвестору будут предоставлены такие «льготы», как право использования гостиницы, торгового и выставочного центров.

Напомним, что строительство вокзала «Воронеж-3» (как и создание крупного логистического терминала) планировалось на станции «Придача» еще при прежних областных властях. Целесообразность реализации проекта чиновники объясняли тем, что наличие вокзала «Воронеж-3» позволило бы минимум на 40 минут сократить движение поездов в южном направлении, а также сделать Воронеж более привлекательным пунктом для грузоотправителей. Напомним, что железнодорожная линия между севером и югом России проходит мимо Воронежа, и поездам приходится делать крюк, заезжая в центр, чтобы сделать остановку.

С Борисоглебским приборостроительным заводом редакцию «Промышленных вестки» связывает многолетняя дружба. Раз в год, а порой и чаще мы бываем на предприятии, встречаемся с его руководителями и сотрудниками и рассказываем на страницах газеты о всем увиденном и услышанном. Последние четыре года все предприятия, находящиеся на промплощадке завода, уверенно наращивали производственные обороты, развивались и модернизировались. Год назад мы писали о перспективном сотрудничестве борисоглебец с Коломенским тепловозостроительным заводом, под заказ которого были закуплены новые современные станки и оборудован производственный участок. По опыту других воронежских предприятий, также работающих в рамках промышленной кооперации с предприятием РЖД, мы знаем, что за изготовленные узлы и агрегаты для тепловозных двигателей завод не расплатился. Поэтому, отправляясь на Борисоглебский приборостроительный завод, мы понимали, что, скорее всего, его постигла та же участь. Экономический кризис сковал отечественное производство, и это почувствовали практически все предприятия от мала до велика.

— Но кризис не вечен, — такими словами началась наша встреча с генеральным директором ЗАО «Механика» Галиной Ненашевой. — Да и когда мы могли работать и развиваться в тепличных условиях? Все время экстрим. Все время приходится действовать и чего-то добиваться, если можно так выразиться, не благодаря, а вопреки, — говорит генеральный директор ОАО «Борисоглебский приборостроительный завод» Владимир Касымов. — И сейчас, надеюсь, выстоим. Хотя житье не так просто. В связи с кризисом объемы производства упали на 25 процентов, плюс задержки платежей, нехватка денежных средств, непомерные ставки по банковским кредитам, которые еще и не дают.

— Но даже в этих условиях нам удалось обеспечить производство заказами, правда, в полном объеме пока только до конца года, — продолжает Галина Назиповна. — Перспективы же будущего года окончательно не ясны. Скорее всего, пакет заказов будет формироваться постепенно в рабочем порядке на протяжении всего года. Потому что до сих пор не определены объемы работ у наших основных партнеров. К примеру, Концерн «Созвездие», как, впрочем, и другие наши заказчики, в настоящее время находится в ожидании результатов проведенных тендеров. Мы всегда готовы работать по всем существующим направлениям и, бесспорно, дорожим каждым предприятием. Но есть такие проекты, которые для своей реализации потребовали от нас переоснащения производства и рассчитаны были на долгосрочную перспективу. Для успешной ра-

боты по взаимодействию с Коломенским тепловозостроительным заводом был создан производственный участок, закуплено специальное оборудование, а это серьезные финансовые затраты. Для восстановления финансовой стабильности между нашими предприятиями нам остается только ждать, ведь, повторюсь, но кризис не вечен.

Владимир КАСЫМОВ: нам удается работать не благодаря, а вопреки...



— Однако в будущем году мы рассчитываем на увеличение контрактов с некоторыми нашими предприятиями-заказчиками, — говорит Владимир Петрович.

Одним из таких является московская фирма «АККО», относящаяся к авиационной. В 2009 году совместно с ней мы начали производить авиационные кресла, используемые в самолетах Ан-148, производимых на ВАСО: мы делаем карка-

сы, они — все остальное. С учетом того, что перспективы у данного самолета весьма хорошие, и воронежское предприятие уже имеет на несколько лет вперед со-

лидный пакет заказов на их строительство, а нареканий на нашу продукцию по срокам и качеству мы не имеем, то хотелось бы продолжить и расширить данное сотруд-



сторон постоянных партнеров, — продолжает Галина Ненашева, — нам пришлось искать новых заказчиков. Ряд предприятий удалось заинтересовать, среди них Саратовское НПО «Алмаз» и НПО «Звезда» (Московская область). В настоящее время работы по изготовлению продукции для них подходят к завершению. И сотрудничество этого года обещает перейти на следующий.

После небольшой экскурсии по производству мы с удовольствием заметили, что помимо ранее приобретенных современных станков и оборудования за последний год на предприятии появились новые, причем уникальные. Взять хотя бы современный прутковый автомат продольного точения — это один из лучших образцов мирового машиностроения.

— К сожалению, в настоящее время мы не можем проводить модернизацию производства необходимыми темпами, — отмечает Владимир Петрович. — Стеснены в средствах. Но понимаем, что делать это надо. И это единственный путь в развитии предприятия, и единственная возможность выжить в конкурентной борьбе. И как бы доходчиво мы не рассказывали о своих трудностях в условиях экономического кризиса, только производственный сможет до конца понять и оценить, какой ценой это сделать сегодня. Но еще на одном факте, хотелось остановиться особенно. В настоящее время мы вынуждены сокращать численность работающих на предприятии. Но не за горами время, когда нехватка рабочей силы станет первоочередной проблемой. И подготовкой квалифицированных кадров необходимо заниматься уже сейчас.

— В меру собственных сил мы пытаемся это делать, — присоединяется к разговору заместитель генерального директора ОАО «Борисоглебский приборостроительный завод» Александр Ощенко. — Созданный около двух лет назад бизнес-инкубатор «Восток», помимо развития малых предприятий инновационной направленности, способствует формированию инженерных кадров и для всего промышленного комплекса приборостроительного завода. В настоящее время здесь функционируют десять фирм, работающих в различных направлениях. Начав с нуля в прошлом году, по итогам девяти месяцев текущего года резидент бизнес-инкубатора выпустил продукции на 5,6 миллиона рублей. Сегодня можно с уверенностью сказать, что данный проект себя оправдал.

Прощаясь с Борисоглебским приборостроительным заводом и договариваясь о новых встречах, каждый из нас надеется, что они состоятся в более благоприятные для отечественной промышленности времена.

Ирина ПЫРКОВА



Тополя на Тимирязева растут быстрее

Вы ни разу не пили воду из Воронежского водохранилища? Понятно, не самоубийцы. Но представьте на миг, что это возможно... Не перебивайте: да, это — возможно! Пить не пить, но максимально очистить и обезопасить сточные воды деревоперерабатывающих и других химических производств — в наших силах, уж это точно. Решением именно этой проблемы сегодня заняты молодые ученые на кафедре химии Воронежской государственной лесотехнической академии (ВГЛТА). Как утверждает проректор по науке Леонид Свиридов, эта работа тянет на Государственную премию. Вплотную этой темой займутся несколько докторантов и будущих докторов в Санкт-Петербурге. Жилье и солидная стипендия — от 400 до 800 тысяч рублей в месяц — на полгода и больше им будет обеспечены. Ларчик открывается просто: существует специальная программа поддержки молодых ученых — «Михаил Ломоносов», и она действует.



Есть масса других удивительных открытий и проектов в области естественных наук, которые с гордостью сегодня могут представить ученые ВГЛТА. Их обсуждению было отведено специальное место на Международной научно-практической конференции, которая состоялась 21 — 24 октября на кафедре лесомелиорации, почвоведения и озеленения ВГЛТА. На это крупное мероприятие были приглашены ученые из Финляндии, Великобритании и Франции. Сама же кафедра на этот конкурс представила шесть проектов.

Для ученых и студентов академии это стало главным событием года. Официально оно посвящено 40-летию Воронежской школы рекультиваторщиков. А школа эта, к слову сказать, имеет солидный вес у нас и за рубежом, ведь кафедра в свое время прославилась агролесомелиораторами с мировой известностью: Н.В. Трещевский и В.Г. Шаталов, в разное время работавшие в должности проректоров по науке ВГЛТА, академик Е.С. Павловский, впоследствии возглавивший Всероссийский НИИ агролесомелиорации Всероссийской академии сельскохозяйственных наук в Волгограде, и целый ряд других видных ученых.

Названия работ, представленных на Международной научно-практической конференции, говорят сами за себя: «Особенности формирования микробиоценозов в толще техногенных ландшафтов»; «Фиторемедиация почв, загрязненных нефтью»; «Влияние лесных культур на гранулометрический состав грунтоносей в техногенных ландшафтах Курской магнитной аномалии (КМА)». И специалисту ясно, что главное в них — возвращение природе ее естественного облика после техногенных больших и малых катастроф и промышленных вмешательств человека. Над этими проектами сегодня работают такие молодые ученые академии, как аспирант кафедры электротехники, теплотехники и гидравлики Андрей Латынин; аспи-

рант кафедры химии Надежда Никулина; аспирант кафедры лесной таксации и лесоустройства Николай Есинов. С 8 по 15 октября, молодые ученые ВГЛТА принимали участие в научной-практической конференции, которая являлась своеобразной ступенькой на пути к участию в международной конференции. Сейчас идет подготовка работ для подачи на конкурс по молодежной программе «УМНИК» («Участник молодежного научно-инновационного комплекса»). — Это престижный конкурс, по итогам которого молодежные научные проекты на протяжении двух-трех лет обеспечиваются финансовой поддержкой — по 200 тысяч рублей ежегодно, — рассказывает Леонид Тимофеевич. — 12 — 13 ноября такой конкурс пройдет в Белгороде. Кстати, наши молодые сотрудники выиграли Ползуновский грант (учрежденный специально для молодых ученых) по теплотехнике и теплотехнике. Подали также заявки на участие в работе по грантам, связанным с Российским фондом фундаментальных исследований. И пусть не смущает приверженцев идеи «чистой науки» в сфере естествознания, что работа одного из наших конкурсантов была связана с темой терроризма. Это исследование истории вопроса в рамках Воронежской области. Тем более что аналогичный грант уже был выигран одним из докторантов ВГЛТА, и вот сегодня предпринимается еще одна попытка подобного рода.

Добавим: есть еще несколько больших проектов, в которых принимают участие молодые ученые ВГЛТА. Создание малых предприятий при вузах. Восемь малых предприятий в ближайшее время откроются при ВГЛТА. Это в основном инновационные проекты в области генетики, селекции, новых технологий обработки лесных и восстановления ценных хвойных пород: сосны, ели, лиственницы, пихты. Один из них посвящен исследованию селекционных гибридов быст-

растающих тополей. Такой тополь созревает за 20-22 года, обеспечивая продуктивность в пределах 500-600 м³/га, тогда как при обычном выращивании для этого требуется 40-45 лет. Ежегодный прирост составляет три метра в высоту! Тополя черенкуют, и к 20 годам результат получается в 2-2,5 раза больше, чем при существующих посадках.

А совсем недавно объявлен новый конкурс работ — «Программы Старт — 10» по фонду содействия развитию малых форм предприятий в научно-технологической сфере академика И.М. Бортика, итоги которого будут подведены в начале ноября, финансовое обеспечение составляет 400-500 тысяч рублей в год. «Старт. Темп. Развитие». Так называется еще один проект, связанный с деятельностью ООО «Лингум», — такое малое предприятие не так давно создано на базе ВГЛТА. Проект посвящен прессмодификации древесины. Технология этого процесса в двух словах такова: из древесины вытесняют влагу, после чего ее заполняют модификатором. В результате получается прочный материал — заменитель текстолита, бронзы, стали и т. д. Из него, в частности, изготавливают паркет (к примеру, заказчиками этого изделия выступают монастыри, где требуется укладка прочного паркета). По словам специалистов, уплотнение в этом случае такое, что первоначально плотность древесины в 350 килограммов на кубический метр доводит до 1400.

По второму направлению создано ООО «Лес. Экология. Ресурс». В рамках этого проекта к концу третьего года планируется построить завод по выпуску технологического комплекса машин и оборудования для обработки лесных семян. Этот комплекс пока единственный, созданный в России. В отличие от шведской технологии здесь предусмотрено механическая обработка лесных семян хвойных пород, исключая осязание их повреждению.

ООО «Лингум» уже выпускает различные виды продукции, которые называются «ОЛМИ».

Отдельных слов заслуживает практическая работа студентов ВГЛТА. С давних пор здесь стали регулярными научно-практические выезды студентов по маршруту Воронеж — Сочи, в Каменную Степь Таловского района Воронежской области, где расположен Научно-исследовательский институт имени В.В. Докучаева. Стоит напомнить, что здесь на протяжении более чем ста лет ученые выращивают лесопосадки, включая в них такие ценные породы деревьев, как дуб, ясень, лиственница. Для мебельного производства и умельцев, занятых в сфере народных промыслов, это не деревья, а сказка; и красивы, и не пниют, находясь в воде даже 700 лет.

А студенческий отдых?.. Вы можете себе представить сказочную цену — 500 рублей? Такая стоимость 12 дневной путевки, в расчете на одного студента, на базу отдыха «Летние зори». Естественно, основные расходы в этом случае берет на себя академия. Расположена база в Левобережном лесничестве на кордоне Пески — в живописном уголке природы, там, где река Усманка впадает в р. Воронеж. Величественный сосновый бор, прекрасные дубравы роскошное разнотравье, мхи. И совсем ничего студенты не платят за отдых на базе отдыха в Крыму, хотя такая путевка стоит сегодня 18-20 тысяч рублей!

В стенах института есть все условия для становления будущих специалистов. По мнению преподавателей вуза, духовному и нравственному росту студентов способствует не только высокий уровень профессионального обучения в академии, но и общение с природой.

Павел МАНЖОС

«Промтекстиль» произвел модернизацию оборудования

На ЗАО «Промтекстиль» завершён второй этап инвестпроекта «Техническое перевооружение основного производства» общей стоимостью 25,5 млн рублей. 10 высокопроизводительных ткацких станков производства фирмы «Тоуота» запущены на предприятии в июле 2009 года. В августе станки были выведены на запланированную производительность. В течение июля-августа на новых станках выработано 230 тыс. погонных метров ткани на сумму 12,6 млн рублей. Для реализации второго этапа проекта в 2008 году было заключено два кредитных договора на общую сумму 19,3 млн рублей. Общий объём инвестиций составил 25,5 млн рублей, из них собственных средств привлечено в объёме 6,2 млн рублей. Установка станков, производительность которых в 4 раза превышает производительность существующего оборудования, является для предприятия ключевым событием 2009 года. Это дополнительный выпуск продукции, а также увеличение доли нашей продукции в потребности наших клиентов», — отметили в ЗАО «Промтекстиль».

ЗАО «Промтекстиль» специализируется на выпуске текстильных материалов, является ведущим предприятием России и входит в тройку лидеров по производству технического текстиля. В ассортименте предприятия свыше 40 видов хлопчатобумажных, синтетических и смешанных тканей, отвечающих запросам современного рынка.

Доходы воронежского облбюджета снизились

Доходы воронежского областного бюджета за 9 месяцев 2009 года снизились на 7,4% в сравнении с тем же периодом 2008 года и составили порядка 17 млрд рублей. В целом региональная казна в этот период недополучила порядка 1,35 млрд рублей. Наибольшее снижение доходов приходится по налогу на прибыль организаций — порядка 2,5 млрд рублей (-35%). При этом отмечается увеличение поступления налога на доходы физических лиц — порядка 3% (186 млн рублей), налога на имущество организаций — на 21% (390 млн рублей), акцизов — на 42,5% (712 млн рублей). Рост акцизов, в частности, связывают с изменениями налогового законодательства. С 1 января этого года акцизы на нефтепродукты в полном объёме зачисляются в бюджеты субъектов РФ. Тогда как ранее 60% поступало в региональный бюджет, 40% — в федеральный.

Налоговые доходы облбюджета за 9 месяцев этого года в сравнении с прошлым годом выросли на 11,5% (до 958 млн рублей). В частности, доходы от аренды имущества выросли почти на 20%. Доходы от аренды земли при этом упали на 6%. Снижение доходов бюджета в правительстве связывают с неизбежными условиями «критического сжатия экономики». По данным Воронежжстата, индекс промышленного производства в нашем регионе за 8 месяцев 2009 года упал на 8,6%, оборот организаций — на 4,5%.

«АГРО-Инвест» построит элеваторы

Группа компаний «АГРО-Инвест» обещает к лету 2010 года построить три элеватора в Острогожске, Новохоперске и Кшени Курской области. Их суммарная мощность составит 100 тыс. тонн зерна, сообщил генеральный директор ГК «АГРО-Инвест» Майкл Шнейдерман. Общая стоимость возводимых объектов составит 25-30 млн долларов. Высокая цена проекта обуславливается необходимостью импорта материалов и оборудования. «При возведении столь масштабного и сложного объекта, как элеватор, логично пользоваться проверенными западными технологиями, а не пытаться сэкономить», — считает он.

Стоит отметить, что ООО «Воронежмясопром» (входит в состав ООО «Национальная агропромышленная компания» (НАПКО) семьи бизнесмена Игоря Бабаева) также занимается строительством элеватора в Воронежской области. Напомним, что строящийся объект дважды посетил воронежский губернатор Алексей Гордеев, который видел в запуске зернохранилища решение проблемы дефицита элеваторных мощностей (весь проект предполагает хранение до 300 тыс. тонн зерна). При этом компания уже дважды откладывала пуск первой очереди элеватора мощностью 150 тыс. тонн в Семилукском районе. Предполагалось, что хранилище сможет принять зерно урожая нынешнего года. Первоначально руководство компании обещало запустить объект к 1 июля, затем сроки были перенесены на 1 сентября. Наконец, по последним данным, первая очередь элеватора будет готова к концу октября.

Общая элеваторная мощность Воронежской области составляет 2 млн тонн. Урожай зерновых в нынешнем году составил 3,46 млн тонн.



Юрий ВЕРЕВКИН:

«Экономия — должна быть!..»

Внедрение энергосберегающих технологий — это актуальнейшая задача не только промышленных предприятий, но и всего экономического уклада нашей страны. Слишком расточительно мы привыкли жить как в быту, так и на производстве. В настоящее время практически на всех заводах области вырабатывается алгоритм действий, направленных на снижение издержек, связанных с непосредственной производственной деятельностью и элементами ее жизнеобеспечения. На примере работы конкретных предприятий мы расскажем о том, как это удается осуществить. Первая наша встреча с заместителем генерального директора ОАО «Электросигнал» Юрием Веревкиным.

Не так давно межведомственная комиссия в составе представителей 23 министерств приняла решение о включении воронежского ОАО «Электросигнал» в концерн «Созвездие». На сегодняшний день остались лишь процедурные вопросы. Фактически государство должно передать свой пакет акций «Электросигнала» для вхождения в этот военно-промышленный концерн. Для чего должен быть издан соответствующий указ президента, но это уже вопрос времени. А потому первыми нашими слова-

ми были поздравления. Хотя Юрий Дмитриевич считает, что спешить не надо: «Радоваться будем, когда будет подписан указ президента. Однако серьезный шаг для вхождения нашего предприятия в Концерн «Созвездие» сделан. В этом немалая заслуга губернатора Воронежской области господина Гордеева. За что трудовую коллектив электросигнальцев от всей души его благодарит».

— Работа столь мощного промышленного предприятия сегодня напрямую связана с потреблением электро- и тепловой энергии.

Причем — в огромных количествах. Все это влетает в копеечку. Экономите? Но как экономить на старом оборудовании?

— Если условно взять энергопотребление нашего предприятия за 100 процентов, включая потребление воды и электроэнергии, то выясняется, что процентов 70 его расходуется на обеспечение работы технологического оборудования. И от этого вопроса пока уйти невозможно, хотя хотелось бы. Но замена отжившего свой срок оборудования, изменения технологического процесса требуют значительных капиталовложений. А это вопрос времени. Оставшиеся 30 процентов и есть поле деятельности для проведения организационно-технических мероприятий, не требующих серьезных капитальных

вложений, но тем не менее дающих приличный эффект по экономии.

В этом направлении мы ведем работу с конца 2007 года и будем продолжать ее впредь. Началась она с реконструкции насосной станции. За основу был взят опыт «Водоканала», специалисты которого подсказали наиболее эффективное оборудование, например современные задвижки с обрешеченным клином.

Старые повысительные насосы демонтировали, поставив вместо них новые — менее энергоемкие. Причем приобретаемое оборудование — наше, отечественное. Во всех заводских подразделениях были установлены водомерные узлы. Съем информации по водопотреблению мы сейчас осуществляем ежедневно. Все сведения передаются в отдел энергетика. Там производится анализ всего потребления воды. Если где-то цифра начинает увеличиваться относительно среднего уровня потребления, значит, что-то произошло: сама по себе вода никуда уйти не может. Сра-

мы были поздравления. Хотя Юрий Дмитриевич считает, что спешить не надо: «Радоваться будем, когда будет подписан указ президента. Однако серьезный шаг для вхождения нашего предприятия в Концерн «Созвездие» сделан. В этом немалая заслуга губернатора Воронежской области господина Гордеева. За что трудовую коллектив электросигнальцев от всей души его благодарит».

— Работа столь мощного промышленного предприятия сегодня напрямую связана с потреблением электро- и тепловой энергии.

■ ЭНЕРГОСБЕРЕЖЕНИЕ ■

зу принимаются меры быстрого реагирования.

Итог? Наличие водомерных узлов, введение новой организации учета и реконструкция насосной позволило в 2008 году снизить потребление воды на 17 процентов по сравнению с 2007 годом. Здесь необходимо отметить, что все это происходило на фоне роста объемов производства примерно в два раза по сравнению с тем же 2007 годом.

Что же касается эффекта экономии в этом году, то и здесь можно порадоваться. Например, в прошлом году мы использовали 248 тысяч кубометров воды, а за девять месяцев 2009 года этот показатель составил всего 153 тысячи кубометров. До конца года осталось три месяца, и я думаю, что за год мы используем чуть больше 200 тысяч кубометров воды.

и во дворах жилых домов. Хотя на заводе много нерешенных проблем. Взять хотя бы холодный литейный цех. Он был полностью рассчитан на паровое отопление. Раньше отапливался паром — сейчас паровая котельная работает только в одну смену. В цехе холодно. Практически полцеха требует монтажа нового отопления. Время подошло, зима ждать не будет. Работы ведутся, и в скором времени будут выполнены.

Велась работа и в плане повышения надежности электроснабжения предприятия. Было вложено более 11 миллионов рублей на прокладку нового высоковольтного кабеля с проезда Ясного, где расположена ТЭЦ-2. Начался процесс замены старых масляных высоковольтных выключателей на современные вакуум-

С газовиками выстраивать работу гораздо сложнее. Не только «Электросигнал», но и все промышленные предприятия. — в том, что касается лимита потребления, поставлены в жесткие рамки. Приходится вести постоянный контроль, но не всегда все можно предугадать. Например, состояние погоды. Мы же поставлены в жесткие рамки, оговоренные контрактом. И перерасход, и не полное использование поставляемого голубого топлива карается рублем. Хотя система контроля потребления газа на предприятии автоматизирована, все равно приходится постоянно быть в напряжении по данному вопросу.

— Можно ли сказать, что на предприятии практически завершены работы по организации энергосберегающих мероприятий?



ные, и он будет продолжен. Новые выключатели надежнее, экономичнее и не требуют такого обслуживания, как старые.

Реконструировали уличное освещение — поставили фонари. Серьезные работы проводились в цехе №33, где полностью переделали освещение с разбивкой по группам. Подверглась переделке и силовая часть: теперь она полностью обновлена.

Экономии электроэнергетики удалось добиться за счет организации коммерческого учета. Теперь мы можем ежемесячно снимать показания; имеется возможность постоянно корректировать наше энергопотребление.

— Конечно же, нет. Мы только в начале пути. На сегодняшний день в этой работе мы исходим из имеющихся финансовых и других возможностей. Изменяется условия, появляются дополнительные средства, мы будем применять другие технологии энергосбережения, объем которых весьма глубок и разнообразен. И еще хотелось бы отметить, что работать в системе режима экономии не сложно, для этого только нужна добрая воля и осознание того, что напрасно потраченные энергоресурсы не позволяют улучшить экономическое состояние предприятия.

Беседовал Павел МАНЖОС



Хорошие хозяева стали внедрять технологии, позволяющие экономить энергозатраты еще в те времена, когда о мировом финансовом кризисе никто не помышлял. ЗАО Воронежжстальмост» приступило к переоборудованию своих цехов 7 лет назад. Рассказывает главный энергетик Александр Васильевич БУРЫНИН:

— Необходимость внедрения на предприятии газовых лучистых отопителей (ГЛО) была обусловлена дефицитом мощности существующей котельной. Нормативная потребность в тепле главного корпуса обеспечивалась менее чем на 50 процентов. Темные длинноволновые газовые лучистые излучатели АМБИ-РАД ER-38Д вводились на предприятии поэтапно, начиная с цеха №1. Принцип их действия состоит в том, что высокотемпературные продукты сгорания газа проходят внутри теплоизлучающих труб, обработанных специальным термостойким покрытием с высокой степенью черноты, которое позволяет смещать спектр излучения в сторону инфракрасного. Такие системы обеспечивают тепло непосредственно в рабочей зоне. Теплый пол исключает переохлаждение

ног, а равномерная температура и отсутствие шума обеспечивают хорошее самочувствие людей на рабочих местах. Кроме того, системы лучистого отопления, позволяя избежать сквозняков и взметания пыли, существенно снижают заболеваемость простудой, аллергией и другими профес-

сиональными болезнями. В прошлом году мы построили склад для металла и там сразу автономно поставили газовые лучистые излучатели. У нас производственные помещения имеют высокие потолки, и применение излучателей позволяет прогревать воздух именно в рабочей зоне, внизу помещения.

— Если сравнить с тем, как отапливались помещения раньше?

— До этого подавали горячую воду от котельной. Она работала круглосуточно, а эти могут работать более экономично — как вы ставил на таймер; например, в третьей смене никто не работает — зачем топить?

нут. Хотел бы обратить также внимание на то, что применение темных длинноволновых излучателей позволяет избежать неблагоприятного влияния коротковолнового излучения на организм человека и при этом создает наиболее благоприятные условия микроклимата в помещении, сни-

жают до минимума фактор пожароопасности.

— Еще какие — то проекты по внедрению энергосберегающих технологий у вас существуют?

— Мы внедряем частотные приводы на насосы. У них плавный пуск, и производительность насосов регулируется автоматически при помощи замкнутых программ. Там стоит контроллер. Нужно дать больше воды — насос дает больше, нужно уменьшить объем — соответственно, насос сокращает подачу. А в обычном случае насос гонит ту производительность, которая в нем заложена по проекту. И наконец, обратите внимание на лампочки, которые у нас установлены в заводоуправлении. Сейчас тенденция на замену обычных ламп накаливания энергосберегающими пришла из Москвы по всей России. А мы эту технологию у себя внедрили еще 2 года назад. И не одну лампу пока не пришлось менять: рассчитаны на 8 лет. Правда, они импортные. Но надемся, что и наши производители скоро научатся делать не хуже. Ведь экономия энергоресурсов — дело выгодное!

Александр ВАГНЕР

Газовое лучистое отопление — выбор «Воронежжстальмоста»

Светодиод в конце тоннеля

сторону, — говорит Татьяна Витальевна. — Ранее в стране таких технологий не было. (Хотя, заметим в скобках, ими давно уже пользуются в США, Канаде и странах ЕС. — Ред.) Гарантия на такой светильник составляет от 20 до 25 лет. Именно эти потребительские свойства явились причиной разработки светодиодных ламп в нашем институте.

Окупается такой стационарный «светодиод» за период от одного года до полутора лет. По словам специалиста, это устройство не реагирует на перепады напряжения в сети, работая практически «вечно». К тому же утилизация вышедшего из строя светильника отпадает как факт: его примет обычная мусорка — и совершенно бесплатно! В отличие от лампы «дневного освещения», содержащей ртутные пары. Напомним: утилизация одной галогеновой лампы стоит от 3 до 4 рублей. И замечу попутно, что почти некоторых воронежских предприятий перешло на стекло и специфическим себестоимым порош-

ком; наверное, именно так они решали проблему утилизации вредных для здоровья ламп «дневного освещения»...

Отдельный вопрос — о цене. Как выясняется, в среднем цены на светодиодные светильники не превышают цен на галогеновые лампы. При этом сравните эксплуатационные расходы. Например, расходы за один год эксплуатации стационарного «светодиода» в среднем на 2500 рублей меньше. За пять лет — на 7850 рублей. За десятилетний период сумма экономии составит 22100 рублей.

Потребляемая мощность? У большинства светодиодных светильников она поч-

ти в два раза меньше, чем у галогеновых ламп. Хотя в принципе при умелом пользовании «светодиодами» потреблять они способны в 3-4 раза меньше электроэнергии, чем лампы «дневного освещения», и в 8 раз меньше, чем обычная лампа накаливания. Для вновь вводимых строительных объектов такие светильники — настоящий клад: разведка для них требует напряжения 13, а не 220 В, как при установке обычной электрической разводки. Техническое присоединение в случае со «светодиодами» — а специалисты оценят это сразу! — в десятки раз проще. Элементная база для создания системы «Умный свет» — это светодиоды. При установке датчика движения расход электроэнергии снижается до 80 процентов! Это если речь идет о малопо-

сещаемых помещениях, таких как склады, туалеты, подвальные лестницы, коридоры. И — до 40 процентов в помещениях. Где люди находятся постоянно. Применение датчиков движения позволяет так-



же экономить ресурс светильников за счет освещения помещений с требуемой (!) яркостью только в тот момент, когда это необходимо; дистанционно — с автоматизированного рабочего места и (или) автоматически включать и выключать освещение; контролировать потребление электроэнергии, расходуемой на освещение.

Не требуется быть великим математиком, чтобы подсчитать, какую экономию городу и области даст введение «светодиодов» для освещения улиц, внешней архитектурной подсветки. Благодаря уникальным качествам «светодиодов», а именно: их компактности, низкому излучению тепла, вибро- и влагоустойчивости, противопожарности и энергетической безопасности и т.д., — мы имеем созданные светильники практически любой конструкции.

В общем и целом, светильники нового типа — это настоящий шаг в будущее страны, погрязшей в счетах за неуплату.

И напоследок — некоторые сведения для узких специалистов. Срок службы «светодиода» составляет 80 тысяч часов. Напряжение они выдерживают от 15 до 220 В. Яркость у так называемой СД-линейки составляет 2800 Лм. Мощность у люминесцентной лампы (в потолочном варианте) — 72 Вт, у аналогичного светильника с лампой накаливания — 300 Вт против 40 Вт у светодиодного светильника ДП-03-4х10-002 и 8 Вт (!) у светодиода же «коллег» ДП-018х1-002.

К сказанному остается добавить слова из известной песни: «Думайте сами, решайте сами: иметь или не иметь!».

Павел БЕРЕСТОВ



Снизился уровень задолженности по зарплате

Уровень просроченной задолженности по зарплате в Воронежской области снизился в 4,2 раза — на 133,7 млн рублей. Индекс промышленного производства в Воронежской области на 5,4% выше среднего значения по стране, а объем строительных работ — на 9,7%. Уровень безработицы в Воронежской области в октябре 2009 года на 18,3% ниже, чем в апреле. Выросло и число вакансий — в настоящее время их 20 тысяч. Это связано с реализацией программы содействия развитию малого предпринимательства и занятости безработных граждан, по которой уже перевыполнены все плановые показатели. В Воронеже в этой программе участвуют 4,5 тысячи человек. На это уже выделено около 106,5 млн рублей, а всего планируется выделить около 300 млн рублей, основная часть которых поступает из федерального бюджета. Работников привлекают в том числе и к уборке на городских кладбищах. Там ежедневно работает около 40 человек. По информации «Спецкомбината», финансирование работ осуществляют центры занятости, а финансирование со стороны комбината составляет 248 рублей на каждого работника. На конец сентября в Воронежской области насчитывается 28,172 тыс. безработных, тогда как в начале месяца их число составляло 30,664 тыс. человек. Уровень безработицы составляет 2,5%.

Планируется возвести кондитерскую фабрику

В Воронеже планируется строительство новой кондитерской фабрики на базе уже существующей. Сумма инвестиций в проект оценивается на уровне 250 млн долларов. Реализацией проекта займется холдинг «Объединенные кондитеры» (в который входит воронежская «кондитерка»). Планируемая мощность производства — порядка 100 тыс. тонн продукции в год. Начало строительства предполагается в 2010 году. Завершить работы планируется в течение 3 лет. По словам председателя совета директоров холдинга «Объединенные кондитеры» Сергея Носенко, строительство будет проходить в два этапа. В течение двух лет на «Воронежской кондитерской фабрике» будут запущены автоматизированные линии по производству шоколада и конфет. Затем предполагается завершение полной реорганизации воронежской фабрики и осуществление запуска единой производственной площадки. Инвесторы надеются на поддержку областного правительства в реализации проекта.

Процедура банкротства прекращена

Арбитражный суд Воронежской области прекратил производство по делу о признании банкротом ООО «Воронежский алюминиевый завод» (ВАЛЗ) в связи с тем, что на предприятии не зарегистрировано никакого имущества. Согласно документам, налоговая служба утверждала, что у завода есть два объекта площадью 420,5 кв. м и 37,3 кв. м, расположенных на ул. Землячки, д.1. Однако оказалось, что по данным Единого госреестра прав на недвижимость, в сентябре и октябре 2007 года право собственности на эти объекты перешли к ООО «Риваль». Таким образом, у ВАЛЗ не оказалось активов, даже чтобы покрыть судебные издержки, поэтому производство по делу о банкротстве завода было прекращено.

Напомним, что дело о банкротстве завода было принято к рассмотрению 29 мая этого года по заявлению ФНС России в связи с общей задолженностью ООО в сумме 2,7 млн рублей. В качестве СРО было предложено НП «МСРО АУ «Содействие». Ранее один из экспертов рынка банкротств сообщил агентству, что владельцы предприятий (в начале декабря прошлого года заявление о банкротстве подало и ЗАО «Воронежский алюминиевый завод») ликвидируют их через конкурсное производство, чтобы избавиться от долгов. Для этих целей и был, вероятнее всего, произведен вывод активов с предприятий-должников, что становится очевидно по материалам Арбитражного суда. Напомним, что воронежский арбитраж ранее отказал налоговой службе во взыскании с ООО «Проминвест» 12,362 млн рублей НДС, полученного за манипуляции с активами Воронежского алюминиевого завода, позволившие вывести имущество из под банкротства.

Размер сделки, согласно которой «Проминвест» выкупил имущество завода у ООО «Риваль», составил 80,042 млн рублей. В сделке также участвовали ООО «Риваль», ООО «Воронежский алюминиевый завод», ЗАО «ВАЛЗ», в составе которых имеются одни и те же учредители. На основании этого налоговики пришли к решению, что между участниками сделок была разработана схема взаимодействия, направленная на получение налогового вычета.



Состоявшийся в сентябре 1 турнир по мидфутболу на призы газеты «Промышленные вестки» был приурочен ко Дню машиностроителей и собрал команды ведущих предприятий Воронежа: механического завода, КБХА, ОАО «Воронежсинтезкаучун», ОАО «Стальмостостроения» и др. Первое место заняли футболисты ВАСО, второе — «Механотроника альфа», третье — ОАО «Концерн «Созвездие». Кроме призов и медалей как победители, так и все участники, получили еще хорошее настроение и огромный заряд положительных эмоций. По положению о соревновании в участии допускались руководители старшего и среднего производственного звена не моложе 30 лет. Интересно было видеть, как «напитаны» воронежской промышленностью самоотверженно сражаются на спортивных площадках. Сегодня — рассказ о команде-победительнице.

Оле, оле, оле, оле!



История футбольной команды «Буран» уходит в тридцатье годы прошлого века, когда был создан авиационный завод. В летнее время на месте нынешнего стадиона «Буран» поставили футбольные ворота, и это послужило мощным стимулом для появления множества футболистов. В 1934 году на заводе был создан коллектив физкультуры, который возглавил прекрасный организатор Николай Могучих; на заводе появились спортивные секции по футболу, хоккею, гимнастике, волейболу, баскетболу, лыжам, и началось строительство стадиона с трибунами на 6 тысяч человек. Во Дворце культуры отвели большой спортзал под занятия борьбой и гимнастикой. В довоенное время футбольная команда — тогда она называлась «Крылья Советов», была сильнейшей в городе; в 1948 году она участвовала в Республиканских играх, с 1954 года — в классе «Б». В 60 — 70 годы воронежская

команда «Труд» формировалась на базе авиационного завода. 26 декабря 1976 года коллективу физкультуры авиазавода за высокие достижения Постановлением Президиума ВЛКСМ было присвоено звание «Спортивный клуб «Буран», в структуру которого вошли плавательный бассейн, стадион, спорткомплекс, подворостные клубы «Золотая шайба», «Олимпик», «Лотос». Тогда же футбольная команда и стала именоваться «Буран».

Последние тридцать с лишним лет спортивной работой на предприятии заведует начальник учебно-спортивного отдела Александр Иванович Некрылов. Именно под его руководством была сформирована команда-победительница турнира на призы газеты «Промышленные вестки». Поэтому вначале — несколько слов ему.

— Как мы попали на этот турнир? Я был в отпуске, и мне звонит наш председатель профкома: будем учас-

твовать в турнире среди руководителей? Будем! Вышел на работу и буквально за неделю команду «селил». Почему она быстро собралась и не пришлось долго голову ломать? У нас проходит круглогодично спартакиада, организуемая профсоюзным комитетом по 9 видам спорта. Тут, среди других видов спорта, входит и мини-футбол. С января по май у нас проходит турнир по мини-футболу: в этом году участвовало 32 команды. Так что когда я пришел из отпуска, мне потребовалось два-три

дней, чтобы озвонить игроков, затем мы приступили к тренировкам.

Капитан команды — заместитель начальника механического производства Алексей Ревезнев:

— Нам всем понравилась организация турнира. Великолепно! Побольше бы таких соревнований — это объединяет людей, появляются новые знакомства, и приятен общий азарт, адреналин, спортивный дух. Причем, если вы замеситесь, у нас, в отличие от большинства команд, на трибунах было и немало болельщиков. Приезжали родственники, друзья — невзирая на то что добираться было не совсем удобно.

— Да, я обратил внимание, особенно — на маленькую девочку — дочку одного из игроков. Ее папа даже попросил вручить медаль именно ей, сказав, что забивал голы благодаря ей.

А. Некрылов:

— Это дочка Владимира Дозорова. Девочка занимается в детской спортивной школе, по-моему, акробатикой. Она была в восторге. На следующий день в школу медаль приносила. Отец говорит, чуть ли не неделю долго голову ломать! У нас проходит круглогодично спартакиада, организуемая профсоюзным комитетом по 9 видам спорта. Тут, среди других видов спорта, входит и мини-футбол. С января по май у нас проходит турнир по мини-футболу: в этом году участвовало 32 команды. Так что когда я пришел из отпуска, мне потребовалось два-три

дней, чтобы озвонить игроков, затем мы приступили к тренировкам.

Капитан команды — заместитель начальника механического производства Алексей Ревезнев:

— Нам всем понравилась организация турнира. Великолепно! Побольше бы таких соревнований — это объединяет людей, появляются новые знакомства, и приятен общий азарт, адреналин, спортивный дух. Причем, если вы замеситесь, у нас, в отличие от большинства команд, на трибунах было и немало болельщиков. Приезжали родственники, друзья — невзирая на то что добираться было не совсем удобно.

— Да, я обратил внимание, особенно — на маленькую девочку — дочку одного из игроков. Ее папа даже попросил вручить медаль именно ей, сказав, что забивал голы благодаря ей.

А. Некрылов:

— Это дочка Владимира Дозорова. Девочка занимается в детской спортивной школе, по-моему, акробатикой. Она была в восторге. На следующий день в школу медаль приносила. Отец говорит, чуть ли не неделю долго голову ломать! У нас проходит круглогодично спартакиада, организуемая профсоюзным комитетом по 9 видам спорта. Тут, среди других видов спорта, входит и мини-футбол. С января по май у нас проходит турнир по мини-футболу: в этом году участвовало 32 команды. Так что когда я пришел из отпуска, мне потребовалось два-три



нам пришлось играть первый раз. Признаться, на поле я не играл очень давно — все больше в зале, когда ворота маленькие. Потом тут газон был, от которого мы немного отвыкли. И ворота, естественно, пошире, и площадка побольше. Но нам всем, между прочим, гораздо больше понравилось играть с такими большими воротами!

Вопрос Вам, как вратарю: у какой команды, с вашей точки зрения, было самое опасное нападение?

— В финале команда была хорошая — «Механотроника альфа». И команда механического завода сильная. Она была в восторге. На следующий день в школу медаль приносила. Отец говорит, чуть ли не неделю долго голову ломать! У нас проходит круглогодично спартакиада, организуемая профсоюзным комитетом по 9 видам спорта. Тут, среди других видов спорта, входит и мини-футбол. С января по май у нас проходит турнир по мини-футболу: в этом году участвовало 32 команды. Так что когда я пришел из отпуска, мне потребовалось два-три

дней, чтобы озвонить игроков, затем мы приступили к тренировкам.

Капитан команды — заместитель начальника механического производства Алексей Ревезнев:

— Нам всем понравилась организация турнира. Великолепно! Побольше бы таких соревнований — это объединяет людей, появляются новые знакомства, и приятен общий азарт, адреналин, спортивный дух. Причем, если вы замеситесь, у нас, в отличие от большинства команд, на трибунах было и немало болельщиков. Приезжали родственники, друзья — невзирая на то что добираться было не совсем удобно.

— Да, я обратил внимание, особенно — на маленькую девочку — дочку одного из игроков. Ее папа даже попросил вручить медаль именно ей, сказав, что забивал голы благодаря ей.

А. Некрылов:

— Это дочка Владимира Дозорова. Девочка занимается в детской спортивной школе, по-моему, акробатикой. Она была в восторге. На следующий день в школу медаль приносила. Отец говорит, чуть ли не неделю долго голову ломать! У нас проходит круглогодично спартакиада, организуемая профсоюзным комитетом по 9 видам спорта. Тут, среди других видов спорта, входит и мини-футбол. С января по май у нас проходит турнир по мини-футболу: в этом году участвовало 32 команды. Так что когда я пришел из отпуска, мне потребовалось два-три

дней, чтобы озвонить игроков, затем мы приступили к тренировкам.

Капитан команды — заместитель начальника механического производства Алексей Ревезнев:

— Нам всем понравилась организация турнира. Великолепно! Побольше бы таких соревнований — это объединяет людей, появляются новые знакомства, и приятен общий азарт, адреналин, спортивный дух. Причем, если вы замеситесь, у нас, в отличие от большинства команд, на трибунах было и немало болельщиков. Приезжали родственники, друзья — невзирая на то что добираться было не совсем удобно.

— Да, я обратил внимание, особенно — на маленькую девочку — дочку одного из игроков. Ее папа даже попросил вручить медаль именно ей, сказав, что забивал голы благодаря ей.

А. Некрылов:

— Это дочка Владимира Дозорова. Девочка занимается в детской спортивной школе, по-моему, акробатикой. Она была в восторге. На следующий день в школу медаль приносила. Отец говорит, чуть ли не неделю долго голову ломать! У нас проходит круглогодично спартакиада, организуемая профсоюзным комитетом по 9 видам спорта. Тут, среди других видов спорта, входит и мини-футбол. С января по май у нас проходит турнир по мини-футболу: в этом году участвовало 32 команды. Так что когда я пришел из отпуска, мне потребовалось два-три

нам пришлось играть первый раз. Признаться, на поле я не играл очень давно — все больше в зале, когда ворота маленькие. Потом тут газон был, от которого мы немного отвыкли. И ворота, естественно, пошире, и площадка побольше. Но нам всем, между прочим, гораздо больше понравилось играть с такими большими воротами!

Вопрос Вам, как вратарю: у какой команды, с вашей точки зрения, было самое опасное нападение?

— В финале команда была хорошая — «Механотроника альфа». И команда механического завода сильная. Она была в восторге. На следующий день в школу медаль приносила. Отец говорит, чуть ли не неделю долго голову ломать! У нас проходит круглогодично спартакиада, организуемая профсоюзным комитетом по 9 видам спорта. Тут, среди других видов спорта, входит и мини-футбол. С января по май у нас проходит турнир по мини-футболу: в этом году участвовало 32 команды. Так что когда я пришел из отпуска, мне потребовалось два-три

дней, чтобы озвонить игроков, затем мы приступили к тренировкам.

Капитан команды — заместитель начальника механического производства Алексей Ревезнев:

— Нам всем понравилась организация турнира. Великолепно! Побольше бы таких соревнований — это объединяет людей, появляются новые знакомства, и приятен общий азарт, адреналин, спортивный дух. Причем, если вы замеситесь, у нас, в отличие от большинства команд, на трибунах было и немало болельщиков. Приезжали родственники, друзья — невзирая на то что добираться было не совсем удобно.

— Да, я обратил внимание, особенно — на маленькую девочку — дочку одного из игроков. Ее папа даже попросил вручить медаль именно ей, сказав, что забивал голы благодаря ей.

А. Некрылов:

— Это дочка Владимира Дозорова. Девочка занимается в детской спортивной школе, по-моему, акробатикой. Она была в восторге. На следующий день в школу медаль приносила. Отец говорит, чуть ли не неделю долго голову ломать! У нас проходит круглогодично спартакиада, организуемая профсоюзным комитетом по 9 видам спорта. Тут, среди других видов спорта, входит и мини-футбол. С января по май у нас проходит турнир по мини-футболу: в этом году участвовало 32 команды. Так что когда я пришел из отпуска, мне потребовалось два-три

дней, чтобы озвонить игроков, затем мы приступили к тренировкам.

Капитан команды — заместитель начальника механического производства Алексей Ревезнев:

— Нам всем понравилась организация турнира. Великолепно! Побольше бы таких соревнований — это объединяет людей, появляются новые знакомства, и приятен общий азарт, адреналин, спортивный дух. Причем, если вы замеситесь, у нас, в отличие от большинства команд, на трибунах было и немало болельщиков. Приезжали родственники, друзья — невзирая на то что добираться было не совсем удобно.

— Да, я обратил внимание, особенно — на маленькую девочку — дочку одного из игроков. Ее папа даже попросил вручить медаль именно ей, сказав, что забивал голы благодаря ей.

А. Некрылов:

— Это дочка Владимира Дозорова. Девочка занимается в детской спортивной школе, по-моему, акробатикой. Она была в восторге. На следующий день в школу медаль приносила. Отец говорит, чуть ли не неделю долго голову ломать! У нас проходит круглогодично спартакиада, организуемая профсоюзным комитетом по 9 видам спорта. Тут, среди других видов спорта, входит и мини-футбол. С января по май у нас проходит турнир по мини-футболу: в этом году участвовало 32 команды. Так что когда я пришел из отпуска, мне потребовалось два-три

нам пришлось играть первый раз. Признаться, на поле я не играл очень давно — все больше в зале, когда ворота маленькие. Потом тут газон был, от которого мы немного отвыкли. И ворота, естественно, пошире, и площадка побольше. Но нам всем, между прочим, гораздо больше понравилось играть с такими большими воротами!

Вопрос Вам, как вратарю: у какой команды, с вашей точки зрения, было самое опасное нападение?

— В финале команда была хорошая — «Механотроника альфа». И команда механического завода сильная. Она была в восторге. На следующий день в школу медаль приносила. Отец говорит, чуть ли не неделю долго голову ломать! У нас проходит круглогодично спартакиада, организуемая профсоюзным комитетом по 9 видам спорта. Тут, среди других видов спорта, входит и мини-футбол. С января по май у нас проходит турнир по мини-футболу: в этом году участвовало 32 команды. Так что когда я пришел из отпуска, мне потребовалось два-три

дней, чтобы озвонить игроков, затем мы приступили к тренировкам.

Капитан команды — заместитель начальника механического производства Алексей Ревезнев:

— Нам всем понравилась организация турнира. Великолепно! Побольше бы таких соревнований — это объединяет людей, появляются новые знакомства, и приятен общий азарт, адреналин, спортивный дух. Причем, если вы замеситесь, у нас, в отличие от большинства команд, на трибунах было и немало болельщиков. Приезжали родственники, друзья — невзирая на то что добираться было не совсем удобно.

— Да, я обратил внимание, особенно — на маленькую девочку — дочку одного из игроков. Ее папа даже попросил вручить медаль именно ей, сказав, что забивал голы благодаря ей.

А. Некрылов:

— Это дочка Владимира Дозорова. Девочка занимается в детской спортивной школе, по-моему, акробатикой. Она была в восторге. На следующий день в школу медаль приносила. Отец говорит, чуть ли не неделю долго голову ломать! У нас проходит круглогодично спартакиада, организуемая профсоюзным комитетом по 9 видам спорта. Тут, среди других видов спорта, входит и мини-футбол. С января по май у нас проходит турнир по мини-футболу: в этом году участвовало 32 команды. Так что когда я пришел из отпуска, мне потребовалось два-три

дней, чтобы озвонить игроков, затем мы приступили к тренировкам.

Капитан команды — заместитель начальника механического производства Алексей Ревезнев:

— Нам всем понравилась организация турнира. Великолепно! Побольше бы таких соревнований — это объединяет людей, появляются новые знакомства, и приятен общий азарт, адреналин, спортивный дух. Причем, если вы замеситесь, у нас, в отличие от большинства команд, на трибунах было и немало болельщиков. Приезжали родственники, друзья — невзирая на то что добираться было не совсем удобно.

— Да, я обратил внимание, особенно — на маленькую девочку — дочку одного из игроков. Ее папа даже попросил вручить медаль именно ей, сказав, что забивал голы благодаря ей.

А. Некрылов:

— Это дочка Владимира Дозорова. Девочка занимается в детской спортивной школе, по-моему, акробатикой. Она была в восторге. На следующий день в школу медаль приносила. Отец говорит, чуть ли не неделю долго голову ломать! У нас проходит круглогодично спартакиада, организуемая профсоюзным комитетом по 9 видам спорта. Тут, среди других видов спорта, входит и мини-футбол. С января по май у нас проходит турнир по мини-футболу: в этом году участвовало 32 команды. Так что когда я пришел из отпуска, мне потребовалось два-три

нам пришлось играть первый раз. Признаться, на поле я не играл очень давно — все больше в зале, когда ворота маленькие. Потом тут газон был, от которого мы немного отвыкли. И ворота, естественно, пошире, и площадка побольше. Но нам всем, между прочим, гораздо больше понравилось играть с такими большими воротами!

Вопрос Вам, как вратарю: у какой команды, с вашей точки зрения, было самое опасное нападение?

— В финале команда была хорошая — «Механотроника альфа». И команда механического завода сильная. Она была в восторге. На следующий день в школу медаль приносила. Отец говорит, чуть ли не неделю долго голову ломать! У нас проходит круглогодично спартакиада, организуемая профсоюзным комитетом по 9 видам спорта. Тут, среди других видов спорта, входит и мини-футбол. С января по май у нас проходит турнир по мини-футболу: в этом году участвовало 32 команды. Так что когда я пришел из отпуска, мне потребовалось два-три

дней, чтобы озвонить игроков, затем мы приступили к тренировкам.

Капитан команды — заместитель начальника механического производства Алексей Ревезнев:

— Нам всем понравилась организация турнира. Великолепно! Побольше бы таких соревнований — это объединяет людей, появляются новые знакомства, и приятен общий азарт, адреналин, спортивный дух. Причем, если вы замеситесь, у нас, в отличие от большинства команд, на трибунах было и немало болельщиков. Приезжали родственники, друзья — невзирая на то что добираться было не совсем удобно.

— Да, я обратил внимание, особенно — на маленькую девочку — дочку одного из игроков. Ее папа даже попросил вручить медаль именно ей, сказав, что забивал голы благодаря ей.

А. Некрылов:

— Это дочка Владимира Дозорова. Девочка занимается в детской спортивной школе, по-моему, акробатикой. Она была в восторге. На следующий день в школу медаль приносила. Отец говорит, чуть ли не неделю долго голову ломать! У нас проходит круглогодично спартакиада, организуемая профсоюзным комитетом по 9 видам спорта. Тут, среди других видов спорта, входит и мини-футбол. С января по май у нас проходит турнир по мини-футболу: в этом году участвовало 32 команды. Так что когда я пришел из отпуска, мне потребовалось два-три

дней, чтобы озвонить игроков, затем мы приступили к тренировкам.

Капитан команды — заместитель начальника механического производства Алексей Ревезнев:

— Нам всем понравилась организация турнира. Великолепно! Побольше бы таких соревнований — это объединяет людей, появляются новые знакомства, и приятен общий азарт, адреналин, спортивный дух. Причем, если вы замеситесь, у нас, в отличие от большинства команд, на трибунах было и немало болельщиков. Приезжали родственники, друзья — невзирая на то что добираться было не совсем удобно.

— Да, я обратил внимание, особенно — на маленькую девочку — дочку одного из игроков. Ее папа даже попросил вручить медаль именно ей, сказав, что забивал голы благодаря ей.

А. Некрылов:

— Это дочка Владимира Дозорова. Девочка занимается в детской спортивной школе, по-моему, акробатикой. Она была в восторге. На следующий день в школу медаль приносила. Отец говорит, чуть ли не неделю долго голову ломать! У нас проходит круглогодично спартакиада, организуемая профсоюзным комитетом по 9 видам спорта. Тут, среди других видов спорта, входит и мини-футбол. С января по май у нас проходит турнир по мини-футболу: в этом году участвовало 32 команды. Так что когда я пришел из отпуска, мне потребовалось два-три

В строительстве онкоцентра заинтересованы американцы

Американская компания ACD Research претендует на строительство онкоцентра в Воронеже, проект которого будет готов к марту 2010 года. Специально для обсуждения деталей проекта с воронежским губернатором Алексеем Гордеевым накануне встретился президент, главный исполнительный директор американской компании ACD Research Inc. Аурел Черная. Компания обязуется за 2,5 года сдать онкологический центр под ключ, т. е. все этапы создания осуществить самостоятельно: проектирование, строительство, установку оборудования и обучение персонала. По предложению компании ACD Research Inc. проекту онкологический центр, рассчитанный на 465-470 коек, может принять в год до 50-60 тыс. пациентов. Осенью 2008 года конкурсы на проектирование онкологического центра выиграла московская компания ЗАО «Active Medical Systems», которая должна представить проект в марте 2010 года. На эти работы воронежское облправительство должно было выделить 155 млн рублей. Алексей Гордеев и Аурел Черная также обсудили возможности участия компании ACD Research Inc. в строительстве в Воронежской области быстровозводимых домов-интернатов для престарелых.

Продолжится реконструкция аэропорта «Воронеж»

В следующем году на реконструкцию международного аэропорта «Воронеж» планируется выделить 180 млн рублей из федерального бюджета. Данные работы планируется завершить в 2013 году. Всего на данные цели необходимо 1,5 млрд рублей.

«Воронеж, как центр Черноземья, безусловно, заслуживает того, чтобы в городе был новый аэропорт, и он здесь непременно будет», — заявил глава Минтранса Игорь Левитин.

Воронежский губернатор Алексей Гордеев, в свою очередь, напомнил, что на реконструкцию ВПП в нынешнем году было выделено 525 млн рублей из федерального бюджета. Он также отметил, что уже после завершения работ ВПП по качеству выйдет на международный уровень, что позволит приблизиться к реальному присвоению аэропорту статуса международного.

Первый этап реконструкции ВПП аэропорта завершится в конце декабря, а в следующем году работы продолжатся.

Напомним, что работы по реконструкции возобновлены в августе текущего года. Генподрядчиком выступила компания «Аэродромстрой», которая сменяла ЗАО «Крисмар», не сумевшего выполнить условия контракта. Всего в ходе реконструкции планируется провести ремонт водосточной-дренажной сети, очистных сооружений, периметрового ограждения, патрульной дороги, а также покрытия искусственной ВПП. Предыдущий подрядчик успел выполнить ремонт двух километров периметрового ограждения (еще два находится в работе) и двух километров патрульной дороги (в работе находится три).

«Концерн «Созвездие» оснастит навигаторами мусоровозы

ОАО «Концерн «Созвездие» до конца года завершит разработку навигационной аппаратуры «Азимут-М», которая будет использоваться в оснащении командно-штабных и боевых машин Вооруженных Сил РФ, а также гражданского транспорта, в частности, мусоровозов.

«Азимут-М» способен обеспечить повышенную точность измерений и устойчивость работы, в том числе в условиях воздействия радиотехнических помех. Кроме того, прибор может функционировать в зонах, где прием сигналов спутниковых навигационных систем затруднен или невозможен. По сравнению с другими аналогами «Азимут-М» обладает повышенной прочностью, меньшими габаритами и более низкой стоимостью, а также расширенными функциональными возможностями.

«Созвездие» отметили, что разработка прибора проводилась за счет собственных средств концерна.

В 2010 году концерн планирует приступить к разработке аппаратуры «Азимут-И» следующего поколения.

Выставлен на продажу молочный завод

В Воронежской области (село Реньевка) выставлен на продажу молочный завод, стоимостью 150 тыс. долларов. Предприятие специализируется на производстве масла, творога и сыра. Согласно данным, завод перерабатывал до 120 тонн молока в сутки. Сейчас производство на заводе остановлено, хотя «в лучшие времена» его мощность составляла порядка 100 тонн молока в день.

Общая площадь предприятия — порядка 1,5 тыс. кв. м. В том числе завод располагает маслоцехом площадью 609 кв. м, цехом по производству сыра — 421 кв. м.

Современные экономические условия все в большей степени требуют от руководителей всех уровней — будь то органы государственной власти, местного самоуправления, предприятий любой отрасли народного хозяйства и коммунальных служб — тщательного подхода к вопросам эффективного расходования энергии. Первое в Воронеже совещание «Об использовании производственного потенциала предприятий города при решении вопросов энергосбережения, экологии, благоустройства дворовых территорий и зон отдыха», проходившее при участии заместителя главы администрации городского округа г. Воронеж Валерия Кузнецова, руководителей городского управления промышленности и связи, представителей воронежских предприятий, а также управляющих компаний и ТСН, состоялась на базе ОАО «ВОМЗ №8» 6 октября.



Энергосбережение — требование времени

приятия вынуждены действовать разрозненно. На ОАО «ВОМЗ №8» уже разработан ряд изделий по энергосбережению, который в 1 квартале 2010 года будет запущен в производство. Среди новинок предприятия — 18 проектов только в области экономии электрического освещения.

В.Щепкин, представляющий автономное учреждение «Центр энергосбережения Воронежской области», рассказал о своей организации. Центр создан еще в 2002 году для того, чтобы стимулировать процесс энергосбережения. Средства из прибыли энергоснабжающих предприятий были аккумулированы на определенном счете, где до сих пор «лежат в целости и сохранности и расходуются строго по целевому направлению. Центр предоставляет эти средства в энергосбере-

гающие проекты на условиях возмездности, срочности и ресурсоэкономности». Сроки окупаемости энергосберегающих проектов 3 — 5 лет. К 2020 году, в соответствии с решениями руководства страны, Россия должна достичь экономии энергоресурсов на 40 процентов. Если говорить применительно к Воронежу, то у нас следует, во-первых, провести энергоаудит и оптимизировать на предприятиях излишние мощности, а во-вторых, создать рынок прикоснуться рукой — настолько они были горячими. При этом никакой технологии использования дармового тепла на предприятии не было. В Японии такое невозможно, сказал г-н Китадзуми.

Интерес у представителей управляющих компаний, ТСЖ, бюджетных организаций вызвали разработки по озонированию (очистке) во-

ды, светодиодные источники освещения, трансформаторные системы нового поколения, индивидуальные отопительные приборы и многие другие разработки воронежских предприятий.

Главным итогом прошедшего совещания можно считать то, что участники единодушно признали важность поднятой темы, определились в направлениях дальнейшей работы по энергосбережению, нашли новых партнеров. «Мы должны использовать потенциал, нарабатанный воронежскими предприятиями, в этом — прямая выгода всем — и производителям, и потребителям, — подытожил Валерий Кузнецов. — В дальнейшем подобные совещания должны стать более систематическими».

Интерес у представителей управляющих компаний, ТСЖ, бюджетных организаций вызвали разработки по озонированию (очистке) во-

ды, светодиодные источники освещения, трансформаторные системы нового поколения, индивидуальные отопительные приборы и многие другие разработки воронежских предприятий.

Интерес у представителей управляющих компаний, ТСЖ, бюджетных организаций вызвали разработки по озонированию (очистке) во-



Воронежский опытно-механический завод, созданный в мае 1945 года, имеет заслуженную репутацию одного из лучших предприятий Воронежа. В 60 — 70-е годы он участвовал в создании промышленных гигантов Воронежской области, неоднократно награждался переходящим Красным Знаменем, Почетными грамотами и дипломами, медалями ВДНХ. В настоящее время предприятие под руководством генерального директора депутата Воронежской городской Думы А. Провоторова вносит свой вклад в благоустройство столицы Центрального Черноземья.

Открывая совещание, В.Кузнецов отметил, что городские власти организовали такое мероприятие, понимая важность вопросов энергосбережения для нужд городского хозяйства. Особенно отраднo, что эти устремления совпадают с последними инициативами руководства страны. «Наша задача — выработать алгоритм сотрудничества бюджетных организаций города с Центром энергосбережения Воронежской области и другими организациями в решении вопросов энергосбережения», — подчеркнул заместитель главы администрации городского округа г. Воронеж.

Выступившие руководители и представители во-

Эту акцию можно несколько расширить: в любое время спрос на установки, производящие тепло, и на сопутствующее им оборудование остается устойчивым, особенно на компактные автоматические агрегаты, позволяющие экономить средства. Высокий спрос на услуги по монтажу и наладке такого оборудования. Исполнители этих работ нужно иметь высокий деловой рейтинг, потому что конкуренция на рынке велика. Особенно хорошо для заказчика, когда все работы по объекту производятся одной фирмой: проектирование — поставка — монтаж. Именно по такому принципу и работает «СТМ-Оскол».

Хотя «Стройтепломонтаж-Оскол» располагается в Старом Осколе, известность о нем широко шагнула за Белгородскую область. По словам генерального директора предприятия Александра Кечуткина, «СТМ-Оскол» получает заказы на проектирование и производство блочно-модульных и крышных котельных, индивидуальных тепловых пунктов в Московской, Курской, Воронежской, Липецкой, Новгородской областях, выводит на сотрудничество с Узбекистаном. А в Казахста-

Тепло нужно всем и всегда



не, где была смонтирована котельная для крупнейшего в Караганде культурно-развлекательного комплекса «Таир», в высоком качестве работы старооскольцев уже убедились. Устанавливает предприятие различные виды отопительного оборудования и в домах частного сектора.

Две недели потребовалось старооскольцам, чтобы смонтировать котельную, которая будет отапливать один из районов столицы Южной

Осетии, города Цхинвал. Надо ли говорить, что заказы на восстановление инфраструктуры получают наиболее передовые предприятия, работа которых надежна и качественна?

— В январе нынешнего года к нам обратились представители московского правительства и известного всей стране московского СУ-155, занимающегося восстановительными работами в Осетии, с предложением разработать про-

ект котельной, отапливающей жилой район, школу и три детских сада. Мы занялись проектированием, — говорит Дмитрий Александрович, технический директор СТМ. — Проект был сделан в кратчайшие сроки, в мае прошел государственную экспертизу, в июне было изготовлено оборудование. В августе мы приехали в столицу Южной Осетии. Разместили нас на военной базе миротворцев, где обособились москвичи, занима-

ющиеся восстановлением города. Жили как во время армейской службы, в казарменных помещениях. Отношения наладились быстро, дружба помогла хорошей работе. Котельную смонтировали быстро, ее мощность — пять мегаватт, а отапливаться будет район площадью более пятидесяти тысяч квадратных метров. За эту работу сотрудники предприятия «СТМ-Оскол» были отмечены наградами мэра Москвы Юрия Лужкова. Скоро придет зима и, возможно, нам еще придется съездить в Цхинвал, чтобы помочь эксплуатационникам освоить оборудование.

СТМ занимается не только производством промышленных котельных, но и оказывает услуги по сервисному обслуживанию действующих котельных.

СТМ занимается не только производством промышленных котельных, но и оказывает услуги по сервисному обслуживанию действующих котельных.

Еще одно направление деятельности «СТМ-Оскол» — автоматические секционные ворота, герметизаторы проемов, электрогидравлические уравниватели платформы и шлагбаумы. В течение пяти лет собственный цех «СТМ-Оскол» производит эту продукцию на базе комплектующих фирмы Doornik. Фирма исполняет в кратчайшие сроки заказы как частных, так и юридических лиц. Известный в Воронеже торгово-разв-

кательный центр на Московском проспекте ярким тому пример. Наладжена дилерская сеть по приему заказов на секционные ворота. Компания предоставляет услугу и по сервисному обслуживанию ворот.

Рынок заставляет двигаться, причем — в сторону высокотехнологичного производства. «Стройтепломонтаж» освоил производство автоматических сушильных камер, которые работают по заданной программе и позволяют изменить технологический процесс сушки строительного материала, это — собственная разработка предприятия. К тому же «СТМ-Оскол» собирается заняться производством газорегулирующих пунктов, соответствующий сертификат уже получен. Еще одно направление — это производство газогенераторных установок. В осуществлении всех планов важна продуманная маркетинговая политика, основанная на мониторинге рыночной ситуации. Постоянно отслеживаются отечественные и зарубежные научно-технические разработки профильной направленности.

«Стройтепломонтаж-Оскол» продолжает наращивать объем работ, несмотря на какие рыночные перемены, а когда рынок выйдет из стагнации, можно предположить, что этот рост еще ускорится. По крайней мере предприятие делает на это серьезную заявку.

Сергей ЛЕОНТЬЕВ

«Второй антикризисный фронт»

6 октября 2009 года в главном зале правительства Воронежской области состоялась заседание конференции Общественного совета ЦФО «О проблемах, препятствующих развитию малого и среднего предпринимательства в Центральном федеральном округе».

Участники конференции — заместитель полномочного представителя Президента РФ в Центральном федеральном округе Самойлов С.Н., руководитель комиссии по вопросам регионального развития, местного самоуправления и предпринимательства Общественного совета ЦФО Рудов С.Ю., представитель Министерства экономического развития РФ и Министерства торговли и промышленности РФ, представители федеральных и региональных органов исполнительной и законодательной власти, члены комиссий Общественного совета ЦФО, руководители предпринимательских организаций ЦФО.

Открывая конференцию, руководитель комиссии по вопросам регионального развития, местного самоуправления и предпринимательства Общественного совета ЦФО Сергей Рудов отметил, что Воронеж может стать пилотной площадкой по отработке механизма взаимодействия бизнеса и власти.



правлено более 260 миллионов рублей.

Для финансирования мероприятий по поддержке предпринимателей по итогам конкурса Минэкономразвития в 2009 году в областной бюджет поступят дополнительно государственные субсидии в размере 126 миллионов рублей.

Темой обсуждения стали механизмы реализации ряда законов, направленных на поддержку малого и среднего предпринимательства: — Федеральный закон от 26.12.2008 г. №294-ФЗ «О защите прав юридических лиц и индивидуальных предпринимателей при осуществлении государственного контроля (надзора) и

муниципального контроля» (в части межведомственного взаимодействия при организации и проведении комплексных проверок).

Федеральный закон от 26.12.2008 г. №293-ФЗ «О внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации».

— Федеральный закон от 17.07.2009 г. №162-ФЗ «О внесении изменения в статью 2 Федерального закона «О применении контрольно-кассовой техники при осуществлении наличных денежных расчетов и (или) расчетов с использованием платежных карт» и отдельные законодательные акты Российской Федерации» (о применении ККТ организациями и индивидуальными предпринимателя-

Российской Федерации или в муниципальной собственности и арендуемого субъектами малого и среднего предпринимательства, и о внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации».

— Федеральный закон от 22.07.2008 г. №159-ФЗ «Об особенностях отчуждения недвижимого имущества, находящегося в государственной собственности субъектов

ми, применяющими системы налогообложения в виде налога на вмененный доход для отдельных видов деятельности».

— О реализации субъектами Российской Федерации права устанавливать дифференцированные ставки единого налога при применении упрощенной системы налогообложения от 5 до 15 процентов, если объектом налогообложения являются доходы, уменьшенные на величину расходов.

В рамках конференции подписано соглашение «О взаимодействии ТУ Роспотребнадзора по Воронежской области, ГУВД по Воронежской области и Воронежским областным отделением общероссийской общественной организации малого и среднего предпринимательства «ОПОРА РОССИИ» по обеспечению эффективной защиты законных прав и интересов потребителей, организаций малого и среднего предпринимательства».

По итогам работы конференции принята резолюция, которая включает первоочередные меры законодательного и организационного характера, направленные на поддержку малого и среднего бизнеса.

Валерий БОГУШЕВ

Введение новых элеваторных мощностей региону необходимо для выхода на производство 5 млн тонн зерна в год.

23 октября губернатор Воронежской области Алексей Гордеев принял участие в открытии первой очереди элеваторного комплекса в поселке Латная (Семилукский район).

Алексей Гордеев напомнил, что весной на площадке этого, тогда еще строящегося, элеватора прошло оперативное совещание, в ходе которого инвесторы взяли на себя обязательство ввести в строй первую очередь объекта уже в нынешнем году.

— Сегодня мы открываем первую очередь элеваторного комплекса — 150 тысяч тонн, общая мощность элеватора составит 300 тысяч тонн. Это будет самый крупный элеватор по хранению и переработке зерна в России», — сказал Алексей Гордеев.

Он отметил, что с вводом объекта регион выйдет на ведущее место в ПФО по наличию современных элеваторных мощностей. Однако, как убежден губернатор, чтобы соответствовать

Латненский элеватор принял первое зерно



мировому уровню, области необходимо иметь 5-6 таких элеваторов. Латненский позволяет одновременно хранить разные виды зерновых, а также семена подсолнечника, что является хорошей мотивацией для воронежских сельхозпред-

приятий, занимающихся растениеводством.

— Хотелось бы выйти в ближайшее десятилетие на устойчивое производство примерно 5 млн тонн зерна. Важно, чтобы правительство РФ обеспечило хорошие цены. Надо признать, что сегодня

они незаслуженно низкие. Но я очень надеюсь, эта проблема разрешится. На днях было объявлено, что правительство России станет проводить зерновые интервенции, чтобы цены поднялись до нормального уровня», — сказал губернатор. В нынеш-

нем году валовой сбор зерновых и зернобобовых составил 3,5 млн тонн.

Проект, включающий комбикормовый завод производительностью 40 тонн в час и элеваторный комплекс на 300 тысяч тонн реализует ООО «Воронежмиспром» в рамках приоритетного национального проекта «Развитие АПК» и стратегии социально-экономического развития Воронежской

области. Строительство ведется в две очереди, каждая из которых имеет производительность 20 тонн/час с одновременным хранением 150 тыс. тонн зерна. Вводимая в эксплуатацию первая очередь элеваторного комплекса представляет собой 15 хранилищ вместимостью 10 тыс. тонн каждая. Комплекс спроектирован с учетом последних разработок в области хранения и переработки зерна, позволяет работать в режиме автоматического управления с контролем на всех этапах и участках работы.

По материалам пресс-центра губернатора Воронежской области



Усилен заслон

В связи со сложной эпизоотической ситуацией по африканской чуме свиней в Ростовской области разработаны ограничительные мероприятия, направленные на предотвращение распространения африканской чумы свиней. Теперь живых свиней и продукты свиноводства из Ростовской области вывозить запрещено. В настоящее время установлен дезбарьер и круглосуточно осуществляется домотр всех транспортных средств, следующих из Ростовской области. Запрещена продукция изымается и размещается на ответственное хранение для проведения лабораторных исследований.



На территории Ростовской области зарегистрировано 25 неблагополучных пунктов, а в Цимлянском, Константиновском, Морозовском, Ремонтненском и Веселовском районах наложен карантин по африканской чуме свиней (АЧС), по условиям которого запрещен вывоз животноводческой и растениеводческой продукции. Важно отметить, что АЧС обнаружена в основном в частном секторе (кроме Цимлянского района). Также выявлены случаи заболевания свиней в Чеченской республике и Республике Калмыкия, заболевания диких кабанов на территории Караковского охотхозяйства Республики Дагестан, в связи с чем решается вопрос об открытии второго контрольного поста в Поворинском районе. Несмотря на принимаемые меры, распространение АЧС на территории Южного федерального округа продолжается.

В случае проникновения АЧС на территорию Воронежской области, она может нанести огромный экономический ущерб, который складывается и из затрат на ликвидацию (уничтожение) всех свиней в неблагополучном очаге, а также проведение дорогостоящих ветеринарно-санитарных и карантинных мероприятий в хозяйствах.

Анна САРАПЦЕВА

Нынешний год для завода «Рудормаш» знаменательный — предприятию исполняется 60 лет. Несмотря на нелегкие времена, которые переживает сейчас отечественная промышленность, на предприятии думают о завтрашнем дне. Завод не только внедряет новые уникальные технологии и новые виды продукции, но и заинтересован в привлечении и развитии молодых специалистов, которые смогут реализовать задумки руководства.

«Школа лидерства» на «Рудормаше»

27 октября на базе Учебного центра завода «Рудормаш» начала работать «Школа лидерства». В течение шести месяцев 40 юношей и девушек, победивших в отборочном конкурсе, будут получать знания о современных подходах в проектном менеджменте, развивать навыки лидерства и командной работы. Руководитель обучения молодых лидеров Даринская Валентина Михайловна, участвовавшая в различных обучающих проектах, в частности, преподававшая на молодежном форуме на Селигере. В процессе обучения будет использоваться авторская методика, опробованная и давшая положительные результаты в ОАО «Российские железные дороги», в компании «Норильский никель». Ребята смогут попробовать собственные силы и создать свой уникальный проект, сформировать команду единомышленников. Лучшие выпускники получат возможность отпра-

Алексей АЗАРОВ



виться в будущем году на молодежном форуме на Селигере.

«Школа лидерства» — это одна из ступеней подготовки молодых кадров на «Рудормаше». Завтрашние выпускники смогут проявить себя на заводе, а также применить свои знания и навыки на других предприятиях, в других отраслях. Главное — дать молодежи шанс развиваться, показать, что только постоянное профессиональное совершенствование позволяет добиться успеха в жизни. Не случайно нынешний год в нашей стране объявлен годом молодежи. Непосредственное участие в подготовке и открытии «Школы лидерства» принял президент УГМК «Рудормаш», депутат областной Думы А.Н. Чекменев, который считает, что применение новых технологий и подходов в обучении и развитии персонала, перспективных кадров — это залог будущих успехов предприятия.

24 октября с участием министра транспорта РФ Игоря Левитина состоялся торжественный прием. Наконец-то завершился капитальный ремонт длиною более двух десятилетий. Последние два года стали решающими для окончания долгого строительства реконструкции было вложено 1,6 млрд рублей. Красную ленточку, символизирующую начало движения по мосту, перерезали министр транспорта Игорь Левитин, губернатор Алексей Гордеев, мэр Сергей Колюхи и начальник ОАО «Мостоотряд-81» Валерий Башков.



Долгожданный подарок

Завершение реконструкции Чернавского моста по плану должно было состояться в 2010 году. Досрочное завершение работ в региональном правительстве связывают с более быстрым выделением федеральных средств (свыше 1 млрд рублей). По словам строителей, мост полностью соответствует современным требованиям. Государственная комиссия придиричиво проверяла каждый отрезок дорожного полотна. Для того чтобы убедиться, как мост справится с нагрузками, на него загнали технику до 250 тонн на пролет. Никакой деформации. Общая протяженность мостового перехода — свыше 1 км, движение по мосту организовано по трем полосам в каждом направлении, ширина полосы — 3,5 мет-

ра. Усиленные барьерные заграждения в состоянии выдержать на полной скорости удар грузовика.

Главной проблемой реконструкции Чернавского моста являлось то, что он

находится в ведении муниципалитета, и ни региональные, ни федеральные власти не могли финансировать его реконструкцию. Однако решение было найдено: мост является в том числе и

участком трассы М-4 «Дон» — Москва — Ростов-на-Дону. А это уже в ведении федеральных финансов.

Это не первый опыт Воронежских средств на строительство или реконструкцию мостовых переходов. Ранее был достроен за счет федерального бюджета участок дороги, прозванный в Воронеже «Дорогой в никуда», соединивший Северный мост и улицу Транспортную. Это позволило разгрузить часть центра города. Тогда федеральным властям реконструкция дороги была представлена как строительство дороги для движения танковых дивизий, дислоцирующихся на территории Воронежской области.

Алла ВЛАСЕНКО

Воронежская вентиляторная

ЗАО «Воронежская Вентиляторная Компания» — это динамично развивающееся предприятие, которое специализируется на поставках вентиляторов и электродвигателей промышленного и специального назначения для российских производителей. Генеральный директор предприятия Андрей Степченко дал небольшое интервью нашей газете.

— Компания организована в 2005 году. Сфера деятельности — поставка промышленной и приборной вентиляции. За эти годы удалось изучить рынок и на нем закрепиться. Был создан склад, где всегда готовы к срочной поставке сотни приборных вентиляторов отечественного и импортного производства различной номенклатуры.

Компаний, специализирующихся в области вентиляции, в стране не так много, а занимающихся приборной вентиляцией практически нет. Нам удалось занять эту нишу и даже снизить цены на вентиляторы отечественного производства, потому что мы стали напрямую получать их от заводоизготовителей, заключив с ними дилерские договоры. В настоящее вре-

мя в целях расширения номенклатуры и снижения цен на импортные приборные вентиляторы ведется работа по выводу на производителей из Юго-Восточной Азии и Китая.

— Расскажите, кто является заказчиками вашей продукции, какова география поставок?

— Основными потребителями приборных вентиляторов являются различные предприятия и заводы, занимающиеся приборостроением. Большая доля вентиляторов закупается для ремонта оборудования, в котором требуется охлаждение, — станки, радиоэлектроника и т. д. Среди наших постоянных покупателей — крупные промышленные предприятия Урала и Сибири, научные институты РАН, предприятия оборонного комплекса и атомного машиностроения. Помимо приборных вентиляторов поставляем и промышленные, достигающие веса 700 кг и более. Их заказчиками чаще всего выступают предприятия по переработке сельскохозяйственной продукции, металлургические комбинаты, заводы. География поставок — практически все регионы России. Лично пока не довелось экспортировать продукцию, но наши контрагенты поставляли приборные вентиляторы в Индию и Китай.

— Каким Вам видится будущее компании?

— В будущем хотелось бы создать собственное производство вентиляторов. Думаю, мы смогли бы занять свою нишу на рынке, как бы ни было трудно конкурировать по цене с китайским импортом. Планируем расширить рынки сбыта, выйдя из нашей продукции в страны СНГ и, возможно, дальнего зарубежья. Больше внимания будем уделять условиям труда и социальным вопросам наших сотрудников.

— А чем может быть привлекательно сотрудничество с ЗАО «ВВК» для потребителей Воронежского региона?

— Помимо того что наша компания предлагает низкие цены, для воронежских потребителей это еще и минимальные затраты на доставку продукции. Немаловажно и то, что мы обеспечиваем оперативные комплексные поставки всего спектра продукции, представленного на рынке, как отечественного, так и импортного производства.

Более подробно о номенклатуре поставляемой нами продукции, ее технических характеристиках и ценами можно ознакомиться на сайте компании по адресу: <http://vfco.ru/>

Новый комплекс переработки подсолнечного масла

Группа компаний (ГК) «Маслопродукт» планирует запустить новый производственный комплекс по переработке подсолнечного масла на базе своего завода в Верхней Хаве. Реализация инвестиционного проекта общей стоимостью 2 млрд рублей началась в феврале 2009 года. При поддержке «Росагролизинга» было закуплено оборудование, в том числе экстрактор известной фирмы «Desmet ballestra Group». ГК «Маслопродукт» к февралю следующего года планирует запустить дополнительную линию рафинации дезодорации выморозки, а к началу следующего сезона намерена увеличить мощности по фасовке. В настоящее время доля фасовочной продукции в общем обороте компании составляет 25% и постепенно увеличивается. После запуска объем переработки ГК «Маслопродукт» достигнет 1 тыс. тонн подсолнечника в сутки. При выходе на проектную мощность годовая производительность возрастет до 142 тыс. тонн рафинированного дезодорированного выморозенного масла и 132 тыс. тонн гранулированного шрота, а объем переработки сырья — до 33 тыс. тонн семян. Этот инвестиционный проект был включен в программу социального и экономического развития Воронежской области на 2007—2011 годы.

Новый мясокombинат не хотят покупать

В Воронежской области выставлен на продажу мясокombинат за 60 млн рублей, что на 10 млн рублей меньше от более ранних заявлений о реализации комбината. Он располагается в 30 км от Воронежа и занимает площадь в 2,5 га. Имеются убойный и колбасный цеха. Вместимость холодильника для хранения говядины достигает 70 тонн и 50 тонн — для свинины. На территории комбината располагается магазин, также выделен участок под строительство холодильника мощностью 260 тонн. Завод введен в эксплуатацию в 2003 году. По информации ООО «Надир», мясокombинат на данный момент законсервирован, но может быть запущен за 3-5 дней и выйти на мощность в 3,5 тонны в сутки за 3 месяца. А мясокombинат нет задолженностей по коммунальным услугам и налоговым сборам. Сообщения о продаже данного мясокombината поступают с марта нынешнего года.

Правительство области собирается закупить квартиры

Департамент труда и социального развития Воронежской области выступает заказчиком аукциона по закупке 90 квартир общей стоимостью 76,4 млн рублей, сообщили в управлении госзаказа и организации торгов. На аукцион выставлено 5 одинаковых лотов. Предметом каждого лота выступают 18 однокомнатных квартир по начальной (максимальной) цене 15,2 млн рублей. Отсюда следует, что стоимостью одной однокомнатной квартиры заказчик определил в 844 тыс. рублей. Недвижимость, по условиям аукциона, должна располагаться в границах городского округа город Воронеж. «Шаг аукциона» устанавливается в размере 5% от начальной (максимальной) цены контракта (цены лота). Рассмотрение заявок будет проводиться 17 ноября, сам аукцион состоится 23 ноября 2009 года. Уполномоченным органом по проведению торгов выступает управление государственного заказа и организации торгов Воронежской области. Специализированной организацией при проведении торгов выступает общество с ограниченной ответственностью «Новация».

Отметим, что, по сообщению Росстата, на середину октября нынешнего года стоимость 1 квадратного метра в воронежских новостройках в третьем квартале 2009 года составила 33600 рублей, на вторичном рынке — 34200 рублей.

Вероятнее всего, речь идет о квартирах для инвалидов войны. Напомним, по закону им положена жилплощадь в размере 37 квадратных метров. Квартиры такой размерности — дефицит в Воронеже. В последнее время только Группа Компаний «БиК» заявляла о строительстве двух жилых комплексов, в которых преимущественно будут представлены малогабаритные однокомнатные квартиры.

Для городской поликлиники нашлись деньги

На завершение строительства нового корпуса воронежской поликлиники № 11 из областного и городского бюджетов планируется выделить 200 млн рублей (по 100 млн рублей каждый). Эти средства пойдут на отделку помещений здания, коробка которого уже возведена. Сдать в эксплуатацию объект власти надеются к сентябрю 2010 года. Предполагается выделение дополнительных средств в размере 40 млн рублей на покупку оборудования для оснащения нового корпуса. Общая площадь построенного корпуса составляет около 8500 м. Само строительство началось еще в 2000 году, затем на время было приостановлено и возобновилось полтора года назад. За это время был возведен корпус здания (6 этажей) и накрыта крыша.

Система налогообложения в виде единого налога на вмененный доход (далее — ЕНВД) — это один из четырех действующих сейчас в РФ специальных налоговых режимов (п. 2 ст. 18 НК РФ). Он предусматривает особый порядок определения элементов налогообложения (объекта, налоговой базы, налоговой ставки и др.), а также освобождение от уплаты некоторых налогов (абз. 2 п. 1 ст. 18, п. 4 ст. 346.26 НК РФ).

Суть этой системы налогообложения заключается в том, что при исчислении и уплате ЕНВД налогоплательщики руководствуются не реальным размером своего дохода, а размером вмененного им дохода, который установлен НК РФ. Система налогообложения в виде ЕНВД носит обязательный характер. Иными словами, вы не вправе выбрать, по какой системе будете платить налоги (общей, упрощенной или в виде ЕНВД), если одновременно выполняются следующие условия:

■ на территории осуществления вами предпринимательской деятельности в установленном порядке введен ЕНВД;

■ в местном нормативно-правовом акте о ЕНВД упомянут ваш вид деятельности.

Если эти условия соблюдаются, то вы обязаны перейти на систему налогообложения в виде ЕНВД (см. Письма Минфина России от 31.08.2007 № 03-11-04/3/337, от 08.12.2006 № 03-11-04/3/532). Организации и индивидуальные предприниматели, уплачивающие ЕНВД, ведут бухгалтерский учет и представляют бухгалтерскую отчетность в общеустановленном порядке. Федеральный закон от 21.11.1996 № 129-ФЗ «О бухгалтерском учете» (далее — Закон о бухучете) никаких исключений в этом смысле для плательщиков ЕНВД не делает.

Налогоплательщиками ЕНВД являются организации и индивидуальные предприниматели, если одновременно соблюдаются следующие условия:

■ на территории осуществления ими предпринимательской деятельности в установленном порядке введен ЕНВД;

■ в местном нормативном правовом акте о ЕНВД в числе видов предпринимательской деятельности, облагаемых этим налогом, упомянут и вид деятельности, который осуществляет организация (предприниматель) (п. 1 ст. 346.28 НК РФ).

Так, согласно абз. 3 п. 1 ст. 2 ГК РФ предпринимательской является самостоятельная, осуществляемая на свой риск деятельность, направленная на систематическое получение прибыли от пользования имуществом, продажи товаров, выполнения работ или оказания услуг лицами, зарегистрированными в этом качестве в установленном законом порядке.

С 1 января 2009 г. не вправе применять ЕНВД (п. 2.2 ст. 346.26 НК РФ):

организации и индивидуальные предприниматели, среднесписочная численность работников которых за предшествующий календарный год превышает 100 человек. В указанную среднесписочную численность включаются работники всей организации в целом, в том числе работники филиалов, представительств и иных обособленных подразделений по всем видам предпринимательской деятельности, независимо от применяемых режимов налогообложения.

Если вы убедились в том, что вид предпринимательской деятельности, которым вы занимаетесь, подпадает под ЕНВД. В этом случае вы должны встать на учет в налоговой инспекции по месту ведения деятельности (абз. 2 п. 2 ст. 346.28 НК РФ). По общему правилу встать на учет в качестве плательщика ЕНВД вы должны в налоговой инспекции по месту ведения деятельности (абз. 2 п. 2 ст. 346.28 НК РФ).

Однако из этого правила есть исключения. Для отдельных видов деятельности постановка на учет осуществляется по месту нахождения организации (месту жительства индивидуального предпринимателя). Это касается (абз. 3 п. 2 ст. 346.28 НК РФ):

■ развозной или разносной розничной торговли;

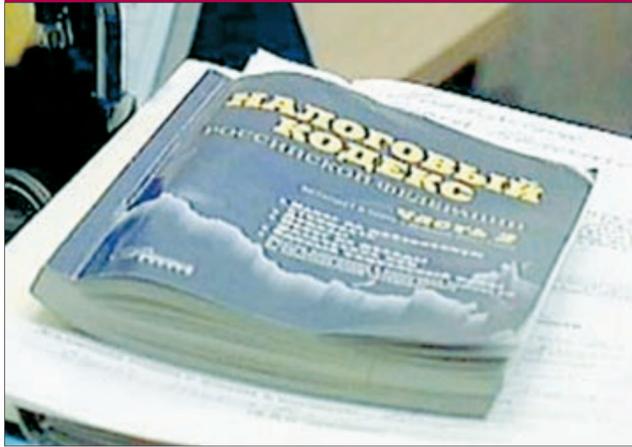
■ деятельности по размещению рекламы на транспортных средствах;

■ деятельности по оказанию автотранспортных услуг по перевозке пассажиров и грузов.

Такой порядок в отношении указанных видов деятельности действует с 1 января 2009 г. Облагаемая ЕНВД деятельность может осуществляться одновременно на территориях нескольких муниципальных образований (городских округов или муниципальных районов, внутригородских территориях городов федерального значения Москвы и Санкт-Петербурга), в которых действуют несколько налоговых инспекций. С 1 января 2009 г. постановка на учет таких лиц в качестве плательщиков ЕНВД осуществляется в налоговом органе, на территории которого расположено место ведения «вмененной» деятельности, указанное первым в заявлении о постановке на учет (абз. 4 п. 2 ст. 346.28 НК РФ).

В то же время обратит внимание на налогоплательщиков, которые осуществляют «вмененную» деятельность на террито-

■ НАЛОГООБЛОЖЕНИЕ ■



Новое в ЕНВД

рии нескольких городских округов или муниципальных районов. Различные городские округа и муниципальные районы — это разные муниципальные образования (абз. 8 п. 1 ст. 2 Федерального закона от 06.10.2003 № 131-ФЗ «Об общих принципах организации местного самоуправления в Российской Федерации»). На их территории могут быть установлены «вмененной» деятельности и значения коэффициента К2 (п. 1, 3 ст. 346.26 НК РФ). В связи с изложенным в случае осуществления «вмененной» деятельности на территории одного муниципального образования (например г. Воронеж) рекомендуем становиться на учет в качестве плательщиков ЕНВД по месту нахождения организации (месту жительства индивидуального предпринимателя).

Если заявление о постановке на учет составляется вашим уполномоченным представителем, то одновременно с его подачей необходимо представить и копию документа, подтверждающего полномочия представителя (примечания к формам заявлений о постановке на учет в качестве налогоплательщиков ЕНВД (№ ЕНВД-1 и № ЕНВД-2). Эти копии долж-

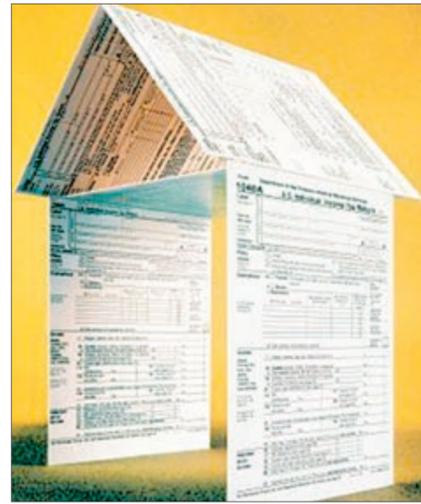
ны быть заверены в установленном порядке. Налоговый орган обязан поставить вас на учет и выдать вам уведомление о постановке на учет в течение пяти рабочих дней со дня представления всех необходимых документов (п. 6 ст. 6.1, абз. 1 п. 2 ст. 84 НК РФ). После завершения процедуры постановки на учет налоговый орган не позднее рабочего дня, следующего за днем внесения сведений в ЕГРН о постановке на учет, обязан уведомить об этом налоговый орган, в котором вы состоите на налоговом учете постоянно (по месту нахождения организации или месту жительства индивидуального предпринимателя) (абз. 7 Письма ФНС России от 05.03.2009 № МН-22-6/168@).

Если вы прекратили вести деятельность, облагаемую ЕНВД, то должны подать в налоговый орган заявление о снятии с учета. Сделать это нужно в течение пяти дней со дня прекращения «вмененной» деятельности. Заявление составляется по формам

№ ЕНВД-3 (для организаций) и № ЕНВД-4 (для индивидуальных предпринимателей), утвержденным ФНС России (п. 3 ст. 346.28 НК РФ). Заявление можно подать лично (через представителя) или направить по почте с уведомлением о вручении (п. 6 Письма Минфина России от 01.10.2007 № 03-11-02/249). При этом датой снятия с учета будет считаться дата прекращения деятельности, указанная в заявлении (абз. 5 Письма ФНС России от 05.03.2009 № МН-22-6/168@). В течение пяти дней со дня получения заявления о снятии с учета налогового органа должен направить вам соответствующее уведомление (абз. 4 п. 3 ст. 346.28 НК РФ). Формы уведомлений утверждены Приказом ФНС России от 01.12.2006 № САЭ-3-09/826@.

Декларацию по единому налогу на вмененный доход для отдельных видов деятельности (далее — декларация) обязаны представлять все налогоплательщики ЕНВД (п. 3 ст. 346.32 НК РФ). Налоговые декларации по итогам налогового периода плательщики ЕНВД представляют в налоговый орган не позднее 20-го числа первого месяца следующего налогового периода (п. 3 ст. 346.32 НК РФ). Напомним, что налоговым периодом по ЕНВД признается квартал (ст. 346.30 НК РФ). Декларацию нужно подавать даже за те налоговые периоды, когда фактически деятельность не осуществлялась (была приостановлена). Налогоплательщики не освобождаются от обязанности представлять за налоговые периоды, в течение которых они не вели предпринимательскую деятельность, налоговые декларации по ЕНВД. Временное приостановление предпринимательской деятельности в течение налогового периода фиксируется налогоплательщиками в налоговых декларациях по единому налогу путем проставления прочерков в соответствующих строках. Правильность предоставления «нулевой» декларации налогоплательщик должен подтвердить соответствующими документами.

Более того, в Письмах Минфина России от 15.05.2009 № 03-11-09/171, от 20.11.2008 № 03-02-08/24, от 23.05.2007 № 03-11-04/3/171 разъяснено, что не подавать «нулевые» налоговые декларации по ЕНВД можно только после получения уведомления о снятии с налогового учета в качестве плательщика ЕНВД (для чего необходимо подать соответствующее заявление по месту осуществления предпринимательской деятельности).



№ ЕНВД-3 (для организаций) и № ЕНВД-4 (для индивидуальных предпринимателей), утвержденным ФНС России (п. 3 ст. 346.28 НК РФ). Заявление можно подать лично (через представителя) или направить по почте с уведомлением о вручении (п. 6 Письма Минфина России от 01.10.2007 № 03-11-02/249). При этом датой снятия с учета будет считаться дата прекращения деятельности, указанная в заявлении (абз. 5 Письма ФНС России от 05.03.2009 № МН-22-6/168@). В течение пяти дней со дня получения заявления о снятии с учета налогового органа должен направить вам соответствующее уведомление (абз. 4 п. 3 ст. 346.28 НК РФ). Формы уведомлений утверждены Приказом ФНС России от 01.12.2006 № САЭ-3-09/826@.

Декларацию по единому налогу на вмененный доход для отдельных видов деятельности (далее — декларация) обязаны представлять все налогоплательщики ЕНВД (п. 3 ст. 346.32 НК РФ). Налоговые декларации по итогам налогового периода плательщики ЕНВД представляют в налоговый орган не позднее 20-го числа первого месяца следующего налогового периода (п. 3 ст. 346.32 НК РФ). Напомним, что налоговым периодом по ЕНВД признается квартал (ст. 346.30 НК РФ). Декларацию нужно подавать даже за те налоговые периоды, когда фактически деятельность не осуществлялась (была приостановлена). Налогоплательщики не освобождаются от обязанности представлять за налоговые периоды, в течение которых они не вели предпринимательскую деятельность, налоговые декларации по ЕНВД. Временное приостановление предпринимательской деятельности в течение налогового периода фиксируется налогоплательщиками в налоговых декларациях по единому налогу путем проставления прочерков в соответствующих строках. Правильность предоставления «нулевой» декларации налогоплательщик должен подтвердить соответствующими документами.

Более того, в Письмах Минфина России от 15.05.2009 № 03-11-09/171, от 20.11.2008 № 03-02-08/24, от 23.05.2007 № 03-11-04/3/171 разъяснено, что не подавать «нулевые» налоговые декларации по ЕНВД можно только после получения уведомления о снятии с налогового учета в качестве плательщика ЕНВД (для чего необходимо подать соответствующее заявление по месту осуществления предпринимательской деятельности).

Более того, в Письмах Минфина России от 15.05.2009 № 03-11-09/171, от 20.11.2008 № 03-02-08/24, от 23.05.2007 № 03-11-04/3/171 разъяснено, что не подавать «нулевые» налоговые декларации по ЕНВД можно только после получения уведомления о снятии с налогового учета в качестве плательщика ЕНВД (для чего необходимо подать соответствующее заявление по месту осуществления предпринимательской деятельности).

Более того, в Письмах Минфина России от 15.05.2009 № 03-11-09/171, от 20.11.2008 № 03-02-08/24, от 23.05.2007 № 03-11-04/3/171 разъяснено, что не подавать «нулевые» налоговые декларации по ЕНВД можно только после получения уведомления о снятии с налогового учета в качестве плательщика ЕНВД (для чего необходимо подать соответствующее заявление по месту осуществления предпринимательской деятельности).

Более того, в Письмах Минфина России от 15.05.2009 № 03-11-09/171, от 20.11.2008 № 03-02-08/24, от 23.05.2007 № 03-11-04/3/171 разъяснено, что не подавать «нулевые» налоговые декларации по ЕНВД можно только после получения уведомления о снятии с налогового учета в качестве плательщика ЕНВД (для чего необходимо подать соответствующее заявление по месту осуществления предпринимательской деятельности).

Более того, в Письмах Минфина России от 15.05.2009 № 03-11-09/171, от 20.11.2008 № 03-02-08/24, от 23.05.2007 № 03-11-04/3/171 разъяснено, что не подавать «нулевые» налоговые декларации по ЕНВД можно только после получения уведомления о снятии с налогового учета в качестве плательщика ЕНВД (для чего необходимо подать соответствующее заявление по месту осуществления предпринимательской деятельности).

■ АФИША ■ НОЯБРЬ 2009 ГОДА ■



Театр драмы им. А. Кольцова

БОЛЬШОЙ ЗАЛ

1 вск., 19 чт. «Безумная ночь, или женитьба Пигде-на». Комедия в 2-х действиях. Рай Кунни.

8 вск., 27 чт. «Ревизор», комедия в 2-х действиях. Н. В. Гоголь.

12 чт. «Зойкина квартира», комедия в 2-х действиях. М. Булгаков.

13 чт., 26 чт. Премьера-2008. «Собачие сердца», комедия в 2-х действиях. М. Булгаков.

14 сб., 28 сб. «Невероятный сеанс», мистическая комедия в 2-х действиях. Ноэл Кауард.

15 вск., 29 вск. «Утиная охота», драма-комедия в 2-х действиях. А. Вампилов.

20 чт. Премьера-2007. «Банкрот», оригинальная комедия в 2-х действиях. А. Н. Островский.

22 вск. «Вишневый сад», комедия в 2-х действиях. А. П. Чехов.

МАЛЫЙ ЗАЛ

«Беда от нежного сердца», водеvil в одном действии без антракта. В. Солоубь.

9 пн., 23 пн. «Ненормальная», комедия в 2-х действиях. Н. Птушкина.

11 ср., 25 ср. «Женитьба Фигаро», комедия в 2-х действиях. П. Бомарше.

16 пн., 30 пн. «Приходи и увиди», комедия в 2-х действиях. Н. Птушкина.

18 ср. «Как это все далеко — любовь, весна и юность...», ностальгия. По мотивам рассказов Андрея Платонова.

СПЕКТАКЛИ ДЛЯ ДЕТЕЙ

15 вск. «Принцесса и свинопас», музыкальная сказка в одном действии. Петер Энзикат.

Начало дневных спектаклей в 12.00.

Вечерние: суббота, воскресенье, праздничные дни — в 18.00, понеделник, среда, четверг, пятница — в 19.00.

Касса работает в помещении нового здания по адресу: ул. Театральная, 17, с 10 до 20 часов.

Справки по телефонам: 55-54-72, 55-54-98.

Начало спектаклей в 19.00, в выходные и праздничные дни — в 18.00.

Справки и заказ билетов по телефону: 40-40-48.



Театр кукол «Шут»

1 вск., 22 вск. Премьера. «Волк и семеро козлят», из цикла русские народные сказки

2 пн. «Али-Баба и сорок разбойников». В. Смерков.

3 вт., 28 сб. «Бука». М. Суннин.

5 чт. «Золушка». Е. Шварц.

6 пт. «Дикий» (по сказке Г. Х. Андерсена «Гадкий утенок»). В. Синакевич.

7 сб., 21 сб. «Волшебная лампа Аладдина». Е. Сперанский.

8 вск. «Любопытный слоненок». Р. Киплинг.

9 пн. «Солдат и ведьма» (по сказке Г. Х. Андерсена «Огниво»). Е. Сперанский.

10 вт. «Белый Бим Черное Ухо», повесть о собаке. Г. Тропеский. Начало в 18.00.

14 сб. «Три поросенка и черный волк». С. Михалков, М. Швемберг.

15 вск. «Винни-Пух и все-все-все...». А. Милн.

29 вск. «Солнышко и снежное человечки». А. Веселов. СПЕКТАКЛИ

ДЛЯ ВЗРОСЛЫХ:

17 вт. «Капитанка». А. Чехов. Начало в 18.00.

20 чт. «Королевский стриптиз», шутковское действо для театра кукол с прологом и эпизодом. Начало в 19.00.

24 вт. «Маленький принц», притча. А. де Сент-Экзюпери. Начало в 19.00.

27 чт. «Пионовый фонарь». С. Энте. Начало в 19.00.

Билеты продаются в кассе Воронежского государственного театра кукол «Шут» с 10.00 до 19.00. Начало детских спектаклей в 10.30 и 14.00.

Справки по телефонам: 55-66-28, 55-64-23.

Воронежский Камерный театр

4 ср., 15 вск. «До и после», драма. Роланд Шиммельфинген.

5 чт., 14 сб. «Калека с острова Ининмаан», драма в двух действиях. Мартин МакДонах.

6 пт., 28 сб. «Скупой», комедия. Жан-Батист Мольер.

7 сб. «Фрэнк Жюли», драма. Август Стриндберг.

8 вск., 11 ср., 27 чт. «Альбо», семь способов соблазнения. Аркадий Аверченко.

13 пт., 29 вск. «Гедда Габлер», драма в четырех действиях. Генрик Ибсен.

17 вт. «Журваль», дачный роман. Антон Чехов.

18 ср. «Облом OFF», история болезни в двух частях. Михаил Угаров.

24 вт., 26 чт. Премьера. «Электра и Орест», трагедия. Еврипид.

Начало спектаклей в 19.00, в выходные и праздничные дни — в 18.00.

Справки и заказ билетов по телефону: 40-40-48.



Театр юного зрителя

1 вск., 26 чт. «Зимы не будет», современная сказка. В. Ольшанский. Начало в 14.00 и в 18.00.

2 пн. «Оливер», мюзикл. Л. Барт. Начало в 14.00.

3 вт. «Пепси Длинный чулок», детский мюзикл. А. Линдгрен. Начало в 11.00 и в 14.00.

4 ср., 29 вск. «Снежная королева», сказка. Е. Шварц. Начало в 11.00 и в 14.00.

5 чт. «Приключения красной шапочки», музыкальная сказка. Ю. Ким и Г. Гладков. Начало в 11.00 и в 14.00.

6 пт. «Три Ивана», сказка. Ю. Ким. Начало в 11.00.

6 пт., 13 чт. Премьера. «Не шуми ты, розь». Начало в 18.00.

7 сб., 21 сб. «Волшебная жемчужина Адельмины», сказка. В. Илюхов. Начало в 11.00.

7 сб., 12 чт., 20 пт. Премьера. «Ромео и Джульетта». Начало в 18.00.

8 вск. «Серебряное копытце». Е. Пермяк по одноименному сказу П. Бажова. Начало в 11.00 и в 14.00.

10 пн., 11 вт. «Капитанская дочка», драма. А. Пушкин. Начало в 18.00.

14 сб. «Два клена», сказка. Е. Шварц. Начало в 11.00.

14 сб. «Любовные люди», малая сцена. Н. Садр. Начало в 18.00.

22 вск. «Матушка крапива», сказка. В. Ольшанский. Начало в 11.00.

25 ср. «Таланты и поклонники», комедия. А. Н. Островский. Начало в 18.00.

27 пт. «Пенью Бумбарше», трагифарс. Ю. Ким. Начало в 18.00.

28 сб. «Анчутка», сказка. Б. Метельников. Начало в 11.00.

28 сб. «Трое на качелях». Л. Лунари. Начало в 18.00.

Билеты продаются в кассе Воронежского государственного театра юного зрителя по адресу: Дзержинского, 10а. Касса работает с 12.00 до 19.00, перерыв с 15.00 до 16.00. Выходной день — понедельник. Телефон для справок: 55-73-33.

2 пн. «Оливер», мюзикл. Л. Барт. Начало в 14.00.

3 вт. «Пепси Длинный чулок», детский мюзикл. А. Линдгрен. Начало в 11.00 и в 14.00.

4 ср., 29 вск. «Снежная королева», сказка. Е. Шварц. Начало в 11.00 и в 14.00.

5 чт. «Приключения красной шапочки», музыкальная сказка. Ю. Ким и Г. Гладков. Начало в 11.00 и в 14.00.

6 пт. «Три Ивана», сказка. Ю. Ким. Начало в 11.00.

6 пт., 13 чт. Премьера. «Не шуми ты, розь». Начало в 18.00.

7 сб., 21 сб. «Волшебная жемчужина Адельмины», сказка. В. Илюхов. Начало в 11.00.

7 сб., 12 чт., 20 пт. Премьера. «Ромео и Джульетта». Начало в 18.00.

8 вск. «Серебряное копытце». Е. Пермяк по одноименному сказу П. Бажова. Начало в 11.00 и в 14.00.

10 пн., 11 вт. «Капитанская дочка», драма. А. Пушкин. Начало в 18.00.

14 сб. «Два клена», сказка. Е. Шварц. Начало в 11.00.

14 сб. «Любовные люди», малая сцена. Н. Садр. Начало в 18.00.

22 вск. «Матушка крапива», сказка. В. Ольшанский. Начало в 11.00.

25 ср. «Таланты и поклонники», комедия. А. Н. Островский. Начало в 18.00.

27 пт. «Пенью Бумбарше», трагифарс. Ю. Ким. Начало в 18.00.

28 сб. «Анчутка», сказка. Б. Метельников. Начало в 11.00.

28 сб. «Трое на качелях». Л. Лунари. Начало в 18.00.

Билеты продаются в кассе Воронежского государственного театра юного зрителя по адресу: Дзержинского, 10а. Касса работает с 12.00 до 19.00, перерыв с 15.00 до 16.00. Выходной день — понедельник. Телефон для справок: 55-73-33.

2 пн. «Оливер», мюзикл. Л. Барт. Начало в 14.00.

3 вт. «Пепси Длинный чулок», детский мюзикл. А. Линдгрен. Начало в 11.00 и в 14.00.

4 ср., 29 вск. «Снежная королева», сказка. Е. Шварц. Начало в 11.00 и в 14.00.

5 чт. «Приключения красной шапочки», музыкальная сказка. Ю. Ким и Г. Гладков. Начало в 11.00 и в 14.00.

6 пт. «Три Ивана», сказка. Ю. Ким. Начало в 11.00.

6 пт., 13 чт. Премьера. «Не шуми ты, розь». Начало в 18.00.

7 сб., 21 сб. «Волшебная жемчужина Адельмины», сказка. В. Илюхов. Начало в 11.00.

7 сб., 12 чт., 20 пт. Премьера. «Ромео и Джульетта». Начало в 18.00.

8 вск. «Серебряное копытце». Е. Пермяк по одноименному сказу П. Бажова. Начало в 11.00 и в 14.00.

10 пн., 11 вт. «Капитанская дочка», драма. А. Пушкин. Начало в 18.00.

14 сб. «Два клена», сказка. Е. Шварц. Начало

Величайшие цивилизации ацтеков и майя располагались на территории сегодняшней Мексики. О них мы знаем немного: разбирались в астрономии, любили строить пирамиды, много воевали и устраивали массовые публичные казни, объясняя это исключительно битвой за урожай. В 1519 году Эрнан Кортес с гуманитарной миссией высадился в устье Рио-Табаско, где плененные им индейцы рассказали о неисчислимых золотых резервах Центральной Мексики. Это был расцвет державы. Если бы тогда конструкторская мысль изобрела унитаз, у каждого ацтека был бы свой собственный золотой «золотосборник». До ацтекского императора Монтесумы II тоже дошли слухи о прибывших с востока бородатых белых людях. Согласно легенде предок так выглядел богочеловек Нецалькоатль, который в стародавние времена вынужден был по политическим мотивам покинуть горячо любимую отчизну и скрываться на Востоке (не в Лондоне!). Его ждали... В итоге Лженецалькоатль с отрядом в 200 человек сумел одержать победу над многотысячной армией ацтеков. Теночтитлан, столица ацтекской империи, был разграблен и разрушен до основания, а сотни тонн драгметалла оказались у испанской короны. Бывает...

История мексиканская валюты — история не менее драматичная, чем борьба индейцев с белыми. При индейцах в качестве средства оплаты использовались бобы какао-дерева, а по некоторым сведениям, — и коровы. Кошелек, надо полагать, для таких денежных знаков был довольно объемистым. Первые монеты «эскудо» были введены в 1535 году. Позднее в 1732 году было введено серебряное мексиканское песо. Между шестнадцатыми и девятнадцатыми столетиями было выпущено 3 миллиарда серебряных мексиканских песо. После приобретения независимости в 1821 Мексика продолжала использовать серебряное песо как законное средство, но столкнулась с серьезным экономическим кризисом. 20 декабря 1822 года были выпущены бумажные деньги. Эти банкноты первого официального выпуска печатались лишь на одной стороне белой, почти квадратной бумаги с надписью MEXICAN EMPIRE. Граждане использовали монеты, а бумажные деньги доверием не пользовались. Злоупотребления со стороны должностных лиц и платежельщиков также способствовали снижению авторитета банкнот правительства. Во время 1910-1917 страна рухнула в инфляцию — одной из причин этого была необходимость военных расходов. Бумажные деньги быстро обесценились в значении — 100 бумажных песо за 1 серебряное песо. Мексика возвратилась к серебряному стандарту в 1916 году, а официально сделала мексиканский песо валютой в ноябре 1918. Мексиканский центральный банк «Банко де Мексика» начал деятельность 1-го сентября 1925 года. В 1993 г. была проведена денонминация денежных знаков — тысяче «старых» песо соответствует один «новый» песо. Новый песо (международное обозначение — МХР), равен 100 сентаво (центов). В обращении находятся банкноты достоинством в 500, 200, 100, 50, 20 и 10 песо и монеты в 50, 20, 10 и 5 сентаво.

В наши дни духовные наследники Моктесумы продолжают на его земле тяжким непосильным трудом восстанавливать то, что было вывезено на галеонах бородатыми «богоче-



О жестокости Моктесумы и добром Карлосе

кого эмигранта Джулиана Слима, приехавшего в Мексику в 1902 году, чтобы «закопать» от призыва в армию Оттоманской империи. Организуя бизнес в Мексико, старина Джулиан после революции 1920 года приобрел недвижимость в деловой части города и открыл универсам Sanborns. Чем-то этот деятель напоминал романтического бородатого «богочеловека» шарманщика папу Карло и, возможно, потому подосознательно назвал сынишку Карлосом. Наследник, в отличие от сказочного музыканта, питался не одними только луковичками: в начале 1960-х он закончил инженерный факультет Национального университета Мехико, стал биржевым брокером и принял скупать промышленные компании. Со временем он образовал собственный финансовый холдинг Grupo Carso. Уменьший-благоразумнейший Карлос потратил 55 миллионов долларов на развитие страховой компании, вложил солидные инвестиции в розничную сеть Sanborns и отельный бизнес. Эти капиталовложения стали основой им-



перии Слимов, стоимость которой сегодня — более \$150 миллиардов. Только за 2006 год Карлос Слим заработал около \$12 миллиардов. Доходы его семейного бизнеса в 2006 году составили 5 процентов валового внутреннего продук-

та Мексики. Толстяк Карлос известен своей бережливостью (sic!) — по слухам он носит старые дешевые часы с импортным калькулятором; вспомним, кстати, про нарицательный очаг у не менее бережливой Карло! Одно из его правил гласит: «Избегай излишеств даже в самые легкие времена своей жизни, ибо это обеспечит тебе стабильность во время наибольших трудностей». Прямо таки живой пророк, спустившийся с неба на пи-

сках учреждениях папеныки. В 1998 году он возглавил финансовый холдинг Grupo Carso. Марко-Антонио начал в 1992 году в финансовую группу Inbursa, входящей в состав Grupo Carso. С 24 лет он стоит во главе этого финансового учреждения Младший Патрик после учебы в университете начал работать в принадлежавшей отцу компании America Movil. С 2004 году, когда он был избран председателем правления, стоимость акций компании возросла в три раза. Семейство Слимов, включая маленьких внучат, любит отдыхать летом где-нибудь на пляже Калифорнийского залива. По словам Карлоса-младшего, любовь к семейному очагу была привита ему и его братьям с раннего детства. Отец и мать научили их радоваться жизни и осознавать ответственность каждого перед семьей. Вопрос ответственности всегда был основой семейной философии Слимов. По данным Всемирного банка, около 53 процентов населения Мексики живут в условиях нищеты. Карлос Слим Элу пытается вкладывать средства в развитие национальной экономики, чем в социальные дотации. На счетах благотворительных учреждений, созданных Слимом, находится около \$4 миллиардов. На протяжении ближайших нескольких лет сюда поступит еще \$6 миллиардов. Карлос вложил \$500 миллионов в развитие образования и социальной сферы в Мексике, является одним из главных спонсоров программы Николаса Негропонта «Лэнтоп для каждого ребенка», перевел около \$100 миллионов на счет благотворительного фонда Билла Клинтона, который борется с бедностью в Латинской Америке, вложил значительные инвестиции в реставрацию исторической части города Мехико, удостоен награды Всемирного фонда образования и развития за содействие в расширении инфраструктуры

и фактически монополизировал телекоммуникационную отрасль страны. Джордж Грейсон, американский профессор государственного управления, называет Мексику «Слимяндией».

Перенеся в 1997 году операцию на сердце, Карлос Слим Элу постепенно отходит от дел и передает руль своего галеона сыновьям: Карлосу-младшему, Марко-Антонио и Патрику. Сыновья богаче не походи на детей других известных олигархов. Они не ездили в Европу, чтобы окончить там какую-нибудь элитную спецшкола и получить иностранный диплом, а изучали науку выращивания денежных деревьев у себя — на родине колочих кактусов и прочих разных гаглопоногенов. Карлос-младший с 14 лет работал в банков-

тели Салинаса обратились за помощью к 30 толстосумам страны. Среди них оказался и Слим, предложивший слить все сливки общества добровольные пожертвования голодающим де... — пардон! — пропрезидентской партии. В среднем на крупную мамолоту по \$25 миллионов. Да-а, чего только не произошло в лихие девяностые! Инвестируя в политику, Карлос Слим обеспечил своему бизнесу многолетнюю поддержку правительства и фактически монополизировал телекоммуникационную отрасль страны. Джордж Грейсон, американский профессор государственного управления, называет Мексику «Слимяндией».

В августе 2009 года структура банковской сети Воронежской области изменилась следующим образом: — открыты 2 дополнительных офиса банков других регионов; — закрыты 1 дополнительный офис с 2 операционных офиса банков других регионов.

По состоянию на 1.09.2009 года на территории области были представлены 87 кредитных организаций: среди них 4 банка и 1 небанковская кредитная организация, зарегистрированные на территории Воронежской области, 45 филиалов банков других регионов, в т. ч. Центральное Черноморский банк Сбербанка России с 10 отделений, 35 операционных офисов, 10 представительств и 22 кредитно-кассовых офиса банков других регионов, а также 1 филиал небанковской кредитной организации другого региона и 4 операционных кассы вне кассового узла кредитной организации другого региона, не представленной в области иным структурным подразделением. В целом, существует дополнительных офисов и операционных касс вне кассового узла на 1.09.2009 года на территории области работали 688 пунктов банковского обслуживания.

Ситуация в банковском секторе области во многом определяется деятельностью банков с государственным участием. С учетом объема их деятельности, за январь-август текущего года заемщикам Воронежской области предоставлены кредиты в общей сумме 82,3 млрд. рублей, в том числе 68,6 млрд. рублей юридическим лицам (83,4% общей суммы предоставленных кредитов), 2,7 млрд. рублей — физическим лицам (3,3%), а также 11 млрд. рублей — физическим лицам (13,3% соответственно). В общей сумме кредитов, предоставленных юридическим лицам и индивидуальным предпринимателям, кредиты предприятиям промышленности и предприятиям торговли составили в совокупности 48,2%.

С 1 октября 2009 года Банк России вводится в обращение монета Банка России образца 1997 года номиналом 10 рублей. Монета выпущена из стали с латунным гальваническим покрытием.

1 сентября 2009 года Банк России выпустил в обращение памятную серебряную монету, посвященную 200-летию со дня рождения поэта Алексея Васильевича Кольцова.

Монета, выпущенная в его честь, относится к серии «Выдающиеся личности России». Номинал монеты 2 рубля, изготовлена из серебра 925 пробы, масса 15,7 г, диаметр 33 мм, поперечность монеты — 2,2 мм, выпущена тиражом 500 тысяч экземпляров.

В августе расчетно-кассовыми центрами и кредитными организациями Воронежской области выпущено 167 поддельных денежных знаков, из них 139 банкнот Банка России номиналом 100, 500, 1000 руб., 1 монета номиналом 5 рублей, 7 банкнот номиналом 100 долларов США.

Александр ШУШЕНЬКОВ

■ ГЛАВНОЕ УПРАВЛЕНИЕ БАНКА РОССИИ ПО ВОРОНЕЖСКОЙ ОБЛАСТИ ■

ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ БАНКОВ В ВОРОНЕЖСКОЙ ОБЛАСТИ

Направляется предприятиям участникам мониторинга Банка России в Воронежской области

Август — сентябрь 2009

Данные на 25.08.2009 года	Адрес и телефон в г. Воронеж
1. ОАО КБ «Агроинпульс»	пл. Ленина, 3, т. 77-44-34
2. ОАО банк «Воронеж»	ул. Челюскинцев, 149, т. 71-21-80
3. ОАО БАНК «ЮГО-ВОСТОК»	ул. Платонова, 4, т. 52-14-42
4. ОАО «Всладбанк»	пр-т Революции, д.1а, т. 39-92-11
Небанковская кредитная организация, зарегистрированная на территории региона	
1. ООО НДКО «Ричфорд Кредит»	ул. Орджоникидзе, 36Б, т. 50-50-05
Филиалы банков других регионов	
1. ОАО «АКИБАНК» (г. Набережные Челны)	ул. Станкевича, 7, т. 20-59-30, 20-59-32
2. КБ «Агрополис» ЗАО (г. Москва)	ул. Промышленная, 4, т. 78-16-19
3. ОАО «Балтийский Банк» (г. Санкт-Петербург)	ул. Промышленная, 4, т. 64-41-70
4. ОАО Банк ВТБ (г. Москва)	пр. Революции, 58, т. 53-19-26
5. ЗАО ВТБ 24 (г. Москва)	ул. Кольцовская, 31, т. 35-53-95
6. АКБ «Банк Москвы» ОАО (г. Москва)	ул. Плехановская, 16, т. 35-69-56
7. ОАО «БАНКУРАЛСИ» (г. Москва)	ул. Кирова, 8, т. 20-53-05, 20-53-16
8. ОАО «Банк ВЕФК» (г. Санкт-Петербург)	ул. Кузнецкая, 32, т. 77-44-62
9. ООО «БТА БАНК» (г. Москва)	ул. Фридриха Энгельса, 74, т. 20-52-74
10. ЗАО «Газэнергопромбанк» (г. Газопровод, Московская обл.)	Красноармейский пер., 12а, т. 77-53-25, 77-53-18
11. ОАО «ГУТА-БАНК» (г. Тверь)	ул. Кольцовская, 40, т. 61-01-05
12. АКБ «ЕВРОФИНАНС МОСНАР-БАНК» (г. Москва)	ул. Карла Маркса, д. 56, т. 55-88-55
13. ООО КБ «Западный» (г. Москва)	ул. Пограничная, 2, т. 61-01-55
14. ОАО АКБ «Инвесторбанк» (г. Москва)	ул. 25 Октября, 33, т. 61-60-61
15. АКБ «Интрастбанк» ОАО (г. Москва)	ул. Ф. Энгельса, 8-6, т. 55-39-45
16. ОАО АКБ «Инвестбанк» (г. Калининград)	ул. Орджоникидзе, 25, т. 390-390
17. ЗАО «ЮниКредит Банк» (г. Москва)	ул. Комиссаржевской, 13, т. 20-53-64
18. ООО «Мой Банк» (г. Москва)	пр-т Революции, 33, т. 53-07-45
19. ОАО «МДМ Банк» (г. Новосибирск)	пл. Ленина, 14, т. 53-25-16
20. АКБ «Московский Индустриальный банк» ОАО (г. Москва)	ул. Театральная, 20А, т. 64-50-31
21. ЗАО МКБ «Москомрингабанк» (г. Москва)	ул. Никитинская, 42, т. 69-72-77
22. ЗАО «Мостройэкономбанк» (г. Москва)	ул. Никитинская, 52, т. 77-87-49
23. ОАО «НОМОС-БАНК» (г. Москва)	Алтайский пер., 22, т. 39-55-77
24. АКБ «НРБанк» (ОАО) (г. Москва)	ул. 20-летия Октября, 90а, т. 71-21-80
25. ОАО «Промсвязьбанк» (г. Москва)	ул. 20 лет Октября, 78, т. 78-28-99
26. ЗАО «ПВ-Банк» (г. Ульяновск)	Московский пр-т, д. 4, т. 91-15-11
27. ОАО АКБ «РОСБАНК» (г. Москва)	ул. Карла Маркса, 68, т. 53-26-41
28. ООО КБ «РОСПРОМБАНК»	ул. 45 Стрелковой дивизии, 129, т. 46-41-58
29. ОАО «Россельхозбанк» (г. Москва)	пл. Ленина, 12, т. 59-81-38
30. ЗАО «РУССТРОЙБАНК» (г. Москва)	ул. К. Маркса, 70а, т. 39-07-81, 39-07-82
31. ОАО «Русь-Банк» (г. Москва)	ул. Комиссаржевской, д.15, т. 39-76-46
32. ЗАО «Райффайзенбанк» (г. Москва)	ул. Свободы, 14, т. 619-619
33. ЗАО «Банк Русский Стандарт» (г. Москва)	проспект Труда, д.65, т. 20-48-60
34. АКБ «Сбергосстрахбанк» РФ (г. Москва)	ул. 9 января, 28, т. 55-75-01
35. ОАО «Собинбанк» (г. Москва)	ул. Урицкого, 10, т. 44-99-99
36. КБ «СДМ-Банк» (ОАО) (г. Москва)	ул. Никитинская, 49, т. 77-14-27
37. ОАО АКБ «Связь-Банк» (г. Москва)	ул. Плехановская, 31, т. 59-35-07
38. АКБ «ТРАНСКАПИТАЛБАНК» (ЗАО) (Москва)	ул. Красноармейская, 21-а, т. 39-52-10 (1)
39. ЗАО КБ «Траст Капитал Банк» (г. Москва)	ул. Красноармейская, 52-Б, т. 96-12-67
40. ОАО «Углетекбанк» (г. Междуреченск)	ул. Челюскинцев, 80, т. 77-61-86, 77-12-67
41. ОАО «Уральский банк реконструкции и развития» (г. Екатеринбург)	ул. Никитинская, д. 21, т. 59-95-27
42. КБ «ЮНИАСТРУМ БАНК» (ООО) (г. Москва)	ул. Никитинская, 42, т. 39-72-26
43. ЗАО АКБ «ЭКСПРЕСС-ВОЛГА»	ул. Кольцовская, 44, т. 62-24-24
44. ООО КБ «ИНВЕСТИЦИОННЫЙ СОЮЗ» (г. Москва)	ул. Станкевича, д.7, т. 22-73-97
45. ООО КБ «ИНТЕРКОММЕРЦ» (г. Москва)	ул. 9 Января, д.43, т. 77-53-00
Операционные офисы	
1. ОАО Национальный банк «ТРАСТ» (г. Липецк) — 2 офиса	г. Воронеж, ул. Кирова, 4, т. 72-70-51 г. Липецк, ул. Трудовые резервы, д. 77, кв. 2, т. (47391) 4-96-39
2. ООО «Хоум Кредит энд Финанс Банк» (г. Москва) — 5 офисов	пр-т Революции, 54; ул. Генерала Лизюкова, 66а; ул. Ю. Янониса, 1; ул. Плехановская, 54; Московский пр-т, 82
3. Филиал ОАО «Всероссийский банк развития регионов» (г. Москва)	ул. Кирова, 4, т. 61-12-97
4. ЗАО «КРЕДИТ ЕВРОПА БАНК»	пр. Революции, 23, т. 39-85-05
5. Филиал ОАО АБ «ОРГРЭСБАНК» (г. Старый Оскол)	ул. Никитинская, 6а, т. 35-53-84
6. ОАО «Восточный экспресс банк» — 6 офисов	ул. Владимира Невского, 47; ул. Кольцовская, 6; ул. Генерала Лизюкова, 438; ул. Бурсулова, 3; ул. Свободы, 75; г. Лиски
7. КБ «ЛОКО-Банк» (ЗАО) (г. Москва)	ул. Плехановская, 18, т. 96-99-96
8. КБ «Курский промышленный банк» (ОАО)	ул. Вл. Невского, 48, т. 35-15-10

Показатели	30.09.09	01.09.09	01.01.09
С 30 СЕНТЯБРЯ 2009 ГОДА СТАВКА РЕФИНАНСИРОВАНИЯ БАНКА РОССИИ СОСТАВЛЯЕТ 10% ГОДОВЫХ			
Процентные ставки			
Ставка рефинансирования, % годовых	10	10,75	13,0
Ставка Банка России по привлечению рублевых депозитов, % годовых			
Top-next, Spot/next, Call Deposit	4,75	5,5	6,75
1 week, Spot/week	5,25	6,0	7,25
Ставка Банка России по кредиту «overnight», % годовых	10	10,75	13
Финсирующие ставки по ломбардным кредитам Банка России, % годовых			
на 1 день	9	9,75	10
на 7 дней	9	9,75	8,55
на 30 дней	9	9,75	10,25
Средневзвешенные процентные ставки Банка России по итогам ломбардных аукционов, % годовых			
на 2 недели	8,05	-	-
на 3 месяца	9,51	-	-
Ставки по кредитам Банка России, обеспеченным «нерыночными» активами или поручительствами, % годовых			
до 90 дней	9	9,75	11,0
от 91 до 180 дней	9,5	10,25	12,0
от 181 до 365 дней	10	10,75	-
Основные макроэкономические показатели			
Международные резервы РФ, млрд. долларов США	412,7**	409,6	427,1
Курс доллара США, руб/долл	30,0922	31,8397	29,3916
Курс евро, руб/евро	44,0668	45,4321	41,4275
Наличные деньги (Mo), млрд. рублей	x	3506,6	3794,8
Безналичные средства, млрд. рублей	x	9798,5	9698,3
**Данные приведены по состоянию на 25.09.2009 г.			
СПРАВОЧНО: ИНДЕКСЫ ФОНДОВОГО РЫНКА (HTTP://WWW.RTS.RU, HTTP://WWW.MICEX.RU)			
Индекс RTS	30.09.09	01.09.09	01.01.09
Индекс РТС	1260,56	1066,53	631,89
Индекс РТС — Нефть и газ	171,87	152,14	96,18
Индекс РТС — Телекоммуникации	155,94	137,48	85,82
Индекс РТС — Металлы и добыча	199,41	174,24	88,90
Индекс РТС — Промышленность	128,89	88,04	60,15
Индекс РТС — Потребительские товары и розничная торговля	219,63	180,03	72,98
Индекс MMBV	1212,75	1092,04	619,53
Индекс MMBV — Нефть и Газ	2282,89	2118,96	1120,25
Индекс MMBV — Энергетика	2161,96	1765,22	892,14
Индекс MMBV — Телекоммуникации	1455,36	1319,28	623,89
ОПЕРАЦИИ ДЕНЕЖНО-КРЕДИТНОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ БАНКА РОССИИ			
В целях повышения ликвидности банковского сектора Российской Федерации Банк России продолжает операции рефинансирования кредитных организаций (операции обмена кредитования банков приведены в таблице ниже).			
При этом количество банков, которым предоставлено право получения беззалоговых кредитов Банка России составляет 219 (данное на 29.09.2009г.).			
Виды кредитов Банка России, предоставленных банкам	30.09.09	01.09.09	01.01.09
Задолженность по кредитам overnight, млн. рублей	229,91	6958,32	-
Задолженность по предоставленным ломбардным кредитам, млн. рублей	51029,1	51945,5	51116,4
Объем предоставленных кредитов без обеспечения, млн. рублей	349749	554472	1762891
ДИНАМИКА ПОКАЗАТЕЛЕЙ БАНКОВСКОЙ СЕТИ ВОРОНЕЖСКОЙ ОБЛАСТИ			
В августе 2009 года структура банковской сети Воронежской области изменилась следующим образом:			
— открыты 2 дополнительных офиса банков других регионов;			
— закрыты 1 дополнительный офис с 2 операционных офиса банков других регионов.			
По состоянию на 1.09.2009 года на территории области были представлены 87 кредитных организаций: среди них 4 банка и 1 небанковская кредитная организация, зарегистрированные на территории Воронежской области, 45 филиалов банков других регионов, в т. ч. Центральное Черноморский банк Сбербанка России с 10 отделений, 35 операционных офисов, 10 представительств и 22 кредитно-кассовых офиса банков других регионов, а также 1 филиал небанковской кредитной организации другого региона и 4 операционных кассы вне кассового узла кредитной организации другого региона, не представленной в области иным структурным подразделением. В целом, существует дополнительных офисов и операционных касс вне кассового узла на 1.09.2009 года на территории области работали 688 пунктов банковского обслуживания.			
Ситуация в банковском секторе области во многом определяется деятельностью банков с государственным участием. С учетом объема их деятельности, за январь-август текущего года заемщикам Воронежской области предоставлены кредиты в общей сумме 82,3 млрд. рублей, в том числе 68,6 млрд. рублей юридическим лицам (83,4% общей суммы предоставленных кредитов), 2,7 млрд. рублей — физическим лицам (3,3%), а также 11 млрд. рублей — физическим лицам (13,3% соответственно). В общей сумме кредитов, предоставленных юридическим лицам и индивидуальным предпринимателям, кредиты предприятиям промышленности и предприятиям торговли составили в совокупности 48,2%.			
С 1 октября 2009 года Банк России вводится в обращение монета Банка России образца 1997 года номиналом 10 рублей. Монета выпущена из стали с латунным гальваническим покрытием.			
1 сентября 2009 года Банк России выпустил в обращение памятную серебряную монету, посвященную 200-летию со дня рождения поэта Алексея Васильевича Кольцова.			
Монета, выпущенная в его честь, относится к серии «Выдающиеся личности России». Номинал монеты 2 рубля, изготовлена из серебра 925 пробы, масса 15,7 г, диаметр 33 мм, поперечность монеты — 2,2 мм, выпущена тиражом 500 тысяч экземпляров.			
В августе расчетно-кассовыми центрами и кредитными организациями Воронежской области выпущено 167 поддельных денежных знаков, из них 139 банкнот Банка России номиналом 100, 500, 1000 руб., 1 монета номиналом 5 рублей, 7 банкнот номиналом 100 долларов США.			

Привлеченные средства, млн. рублей	1.01.2009	1.08.2009	к 1.01.09 %	Удельный вес, в %
Всего привлеченных средств клиентов, в т. ч.	103067	1097210	106,5	100
- депозиты юридических лиц	12186,0	10480,0	86,0	9,6
- вклады физических лиц	68358,5	78081,2	114,2	71,2
ЗАДОЛЖЕННОСТЬ ПО ПРЕДОСТАВЛЕННЫМ БАНКАМИ КРЕДИТАМ ЗАЕМЩИКАМ ВОРОНЕЖСКОЙ ОБЛАСТИ				
Задолженность по кредитам, млн. рублей	1.01.2009	1.08.2009	к 1.01.09 %	Удельный вес, в %
Всего задолженности по кредитам, в т. ч.	142104,6	145627,2	102,5	100
-кредитам юридическим лицам	99586,1	106577,2	107,0	73,2
- из них: кредитам индивидуальным предпринимателям	5108,9	5485,0	107,4	3,8
-кредитам физическим лицам	42518,5	39050,0	91,8	26,8
АКТИВЫ И ПАССИВЫ БАНКОВ В ИНОСТРАННОЙ ВАЛЮТЕ (НА 01.09.2009 Г., МЛН. ДОЛЛ. США)				
Активы всего, в т. ч.	1300,9	Пассивы всего, в т. ч.	1309,5	
Средства кассовых счетов	47,4	Средства юр. лиц (в т. ч. инд. предприниматели)	194,9	
Предоставленные кредиты (без межбанковских)	357,0	Средства населения	628,5	
Межфилиальные расчеты	894,8	Межфилиальные расчеты	184,0	

■ РЕКЛАМА ■

Огнетушители

ООО «01-СЕРВИС»
г. Воронеж,
ул. Витрука, 13.
Тел.: (4732) 51-82-51,
23-56-76

Доставка
по Воронежу
бесплатно

реализация:

- Огнетушителей всех типов
- Противопожарного инвентаря
- Средств защиты органов дыхания

Обработка помещений
противопожарным составом
Зарядка огнетушителей

Лиц. №00000008 рег. № 11200163 от 05.06.01 выд. УПО УВД АВО



ООО «ЦентрЭлектроМонтаж»

предлагает
частотные преобразователи
от производителей:



Монтаж, наладка
проектирование,
изготовление
нестандартного электрооборудования
и шкафов управления

394028 г. Воронеж, Монтажный проезд, д. 6/1
Тел.: (4732)39-79-33, 39-59-98 e-mail: celmont@comch.ru

ООО «СТРОИТЕЛЬНАЯ КОМПАНИЯ

«ЗОДЧИЙ»

- ✓ Строительство коттеджей, домов, гаражей и др. сооружений «под ключ»
 - ✓ Все виды отделочных работ
 - ✓ Тротуарная плитка (укладка тротуарной плитки)
 - ✓ Мозаичные полы
- Качественно, профессионально, надежно.**
С. Новая Усмань, ул. Луговая, 2/1
Т.: 94-60-60;
8-920-411-40-70

Лиц. ГС136022700046981 выд. ФА по строит. и ЖКХ

Шебекинская индустриальная химия

- Технические моющие средства для сельского хозяйства (мойка с/х оборудования, санитарная обработка стен и полов);
- Технические моющие средства для мясо-молочной промышленности (мойка и дезинфекция оборудования);
- Технические моющие средства для машиностроения (мойка двигателей и деталей машин);
- Товары народного потребления (мыло туалетное, хозяйственное, жидкое бактерицидное, жидкие и пастообразные средства для стирки спецодежды).

СТН

СТРОИТЕЛЬСТВО И ГОР. СЕРВИС
АВТОМАТИЧЕСКИЕ ВОРОТА секционные, распашные, сдвижные
ГЕРМЕТИЗАТОРЫ ПРОЕМА
ЭЛЕКТРОГИДРАВЛИЧЕСКИЕ, УРАВНИТЕЛЬНЫЕ ПЛАТФОРМЫ
ШЛАГБАУМЫ

м-н Интернациональный, 8
44-15-45, 44-16-13
stmoskol@mail.ru www.stm-oskol.ru

ООО «Стройполсервис»

ПОЛЫ

бетонные, наливные,
с упрочнителем, стежки

г. Воронеж, ул. Еремеева, 22
Тел. (4732) 29-42-55, 51-43-84
E-mail: VIP-sps@mail.ru

Товар сертифицирован

ООО «Завод питателей «Колташовский»

предлагает элеваторно-мельничное оборудование:

- ❖ Конвейера (транспортёры) ленточные, шнековые, винтовые, цепные, скребковые
- ❖ Питатели шнековые
- ❖ Шлюзовые затворы (ШУ, БШМ)
- ❖ Батарейные установки циклонов (4БЦШ, ББЦ)
- ❖ Циклоны (ЦОЛ, ЦР, ЦН)
- ❖ Нории
- ❖ Зернопогрузчики
- ❖ Автомобилеразгрузчики

Наш адрес: 641310 Курганская область,
Кетовский р-н, с.Колташово, ул. Заречная, д.58
Тел.: (3522) 44-33-69, 44-98-97 тел./факс: 44-98-97
Сайт: www.melmashservis.ru e-mail: ZP-Kolt@yandex.ru

УСЛУГИ ПО ПРОКЛАДКЕ ТРУБ И ФУТЛЯРОВ

(газопровод, водопровод, самотечная канализация, оптико-волоконные и силовые кабели)

под ж/д и автомобильными дорогами, водными преградами, инженерными коммуникациями методом Горизонтального Направленного Бурения.

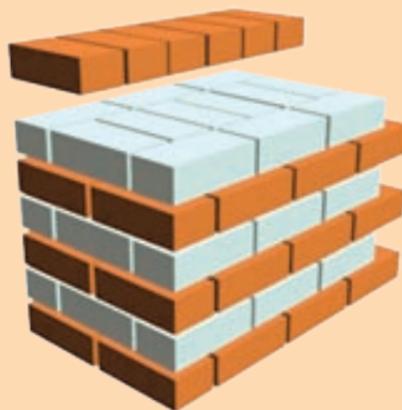
Строительство систем газоснабжения и канализации

Бестраншейная прокладка трубопроводов

ООО «Магистраль», г. Бирюч www.bestranshey.narod.ru
т./ф.: (47247) 3-33-53, 3-28-09, 8-910-322-21-42

Товар сертифицирован

www.oss-kirpich.ru



- КИРПИЧ ОБЛИЦОВАННЫЙ, производство г. Старый Оскол и г. Железногорск
- КИРПИЧ СИЛИКАТНЫЙ
- ЦЕМЕНТ

Телефоны в Старом Осколе:

8-910-741-10-63, 8-910-328-02-44

Товар сертифицирован

БОКОВ
АНДРЕЙ АЛЕКСАНДРОВИЧ
Начальник отдела продаж

тел.: +7 4732 53 27 51
факс.: +7 4732 644 636
моб.: +7 908 145 40 76
e-mail: abokov@newtng.spb.ru

кабель провод оптоволокно

ООО «ТК «Новые Технологии»
394036, г. Воронеж ул. Арсенальная дом №3, офис 513
<http://www.newtng.ru>

15%

По вопросам приобретения и распространения
(4732) 61-12-05, 61-12-06, 61-12-36

СТРОИТЕЛЬСТВО И ГОР. СЕРВИС

**БЛОЧНО-МОДУЛЬНЫЕ КОТЕЛЬНЫЕ МОЩНОСТЬЮ ДО 30МГВТ
АДАПТИРОВАННЫЕ ПОД ЛЮБОЕ РОССИЙСКОЕ ТОПЛИВО**

ПРОЕКТИРОВАНИЕ, ИЗГОТОВЛЕНИЕ, ПУСКОНАЛАДКА

м-н Интернациональный, 8
44-15-45, 44-16-13
stmoskol@mail.ru www.stm-oskol.ru